

## การสัมมนาเชิงปฏิบัติการวางแผนทัศนภาพ (Scenario Planning Workshop)

วันที่ 4 เม.ย. 61

### Scenario Planning



9.00-10.30  
-อะไรคือ การวางแผนทัศนภาพ (Scenario Planning : SP)  
-ธุรกิจใช้ SP ทำอะไร : หัวใจสำคัญ ตัวอย่างธุรกิจที่ใช้ SP  
-รูปแบบและขั้นตอนที่ธุรกิจนิยมใช้  
10.45-12.00  
Workshop : ฝึกปฏิบัติ การจัดทำ “Scenario Planning “  
13.00-14.30 Workshop : ฝึกปฏิบัติ (ต่อ)  
14.45-15.00 นำเสนอกิจกรรมกลุ่ม  
15.30-16.00 สรุปการสัมมนา SP



กรรมการบริหารหลักสูตรประกาศนียบัตรธรรมภิบาล  
สำหรับผู้บริหารระดับกลาง สถาบันพระปกเกล้า

ดร.दनัย เทียนพุดม  
ที่ปรึกษาธุรกิจและวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิ  
วิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิ สำนักสรีรพัฒนา นิด้า



### ดร.दनัย เทียนพุดม

ตำแหน่งปัจจุบัน : ที่ปรึกษาธุรกิจและวิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิ

วิทยากรผู้ทรงคุณวุฒิ สำนักสรีรพัฒนา

รางวัลนักรัพยากรรมนุษย์ดีเด่นแห่งประเทศไทย ปี 2552 ประเภทนักวิชาการและ  
ที่ปรึกษา โดยสถาบันทรัพยากรมนุษย์ ม.ธรรมศาสตร์

เข็มกิตติคุณ ชั้นที่ 4 สถาบันพระปกเกล้า ในฐานะผู้ทำคุณประโยชน์และสมควรยกย่อง (ปี 2558)

เข็มเกียรติคุณแพทยสภา ปี 2557-2558

โล่เกียรติยศรางวัลศิษย์เก่าดีเด่น โรงเรียนมัธยมสันพิทยา ปี 2558

โล่ประกาศนียบัตร ผู้ให้การสนับสนุนและสร้างคุณประโยชน์ในเรื่อง

“ตำราพิชัยสงคราม เมืองเพชรบูรณ์” จากนายกเทศบาลเมืองเพชรบูรณ์ ปี 2556

ประกาศนียบัตร “Strategic Management Workshop” Haas School of Business,  
UC Berkeley (2005)

ความรับผิดชอบ อาจารย์และกรรมการหลักสูตร MBA มรภ.ภูเก็ต

Blogger @ [www.facebook.com/groups/dntthailand](http://www.facebook.com/groups/dntthailand)

กรรมการบริหารหลักสูตรประกาศนียบัตรธรรมภิบาลสำหรับผู้บริหารระดับกลาง  
สถาบันพระปกเกล้า

อาจารย์พิเศษ โครงการป.เอกหลักสูตรบริหารการศึกษาระดับปริญญาโท สาขาผู้นำ ม.เซนต์จอห์น

คอลัมน์นิตยสาร นิตยสาร Market Plus และ B-Connect (Free Magazine)

**การศึกษา:** Doctor of Management, Major Business Management, Suan Dusit University  
 Certificated English for "Academic and Research Communication"  
 at ICTE, The University of Queensland, Australia (2006)  
 Master of Education (Educational Evaluation & Measurement)  
 Chulalongkorn University  
 Bachelor of Education (Mathematics), Srinakarinwirot University  
 (Pathumwan Campus)

**อบรมดูงาน :** Certificate of Participation on Educational Seminar Organized by Akita Prefectural  
 Board of Education, Japan. (March 5, 2018)  
 Certificate of Participation on The 1<sup>st</sup> TPQI Assessor's Day 2017 at Bangkok  
 Certificated Program on "Leadership Training for Transformative Education"  
 held on April 2-4, 2011 at Saint John's University of Thailand  
 Visitation Program on "Business Trip in USA." (2010)  
 Visitation Program on "The Educational System in Taiwan" (2009)  
 Visitation Study on "Business and Culture of China" Beijing (2005)  
 Visitation Program on "Online Learning Asia 2002" at S'pore  
 Visitation Program on "The New Economy" at S'pore (2000)  
 Delegated on "the 8th World Congress of HRM" at Paris, France (2000)  
 Visitation Program on "A New Business & HR Concept" at S'pore (1995)  
 Certificated Program on "The World Congress of HRM '96" held at HK

### ประสบการณ์และตำแหน่งที่สำคัญ

กรรมการผู้จัดการ บริษัท ดีเอ็นทีคอนซัลแตนท์ จำกัด

ที่ปรึกษา จัดทำ Strategic Planning & KPIs ศูนย์การค้าฟิวเจอร์ปาร์ค รังสิต

ที่ปรึกษา จัดทำแผนธุรกิจ บจก.พรีเมียร์ออดิโอซันเซ็นเตอร์

ที่ปรึกษา พัฒนาบริษัทอุปกรณ์ก่อสร้าง (Dynoflex) ผู้ระดับที่ 2 ของ KPIs ในระบบคุณภาพ

ที่ปรึกษา จัดทำแผนกลยุทธ์และพัฒนารธุรกิจ บจก.บอดีเซฟ คอร์ปอเรชั่น

ที่ปรึกษา ปรับปรุงระบบบริหารงานบุคคลฝ่ายทรัพยากรบุคคล การท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย (ททท.)

ที่ปรึกษา จัดทำแผนยุทธศาสตร์ องค์การเภสัชกรรม

ที่ปรึกษา จัดทำ BSC & KPIs ภาควิชาพยาบาลศาสตร์ คณะแพทยศาสตร์ รพ.รามามา ม.มหิดล

ที่ปรึกษา โครงการสร้างผู้เชี่ยวชาญการสาริตสินค้า บจก.เดโมฟาวเวอร์

ที่ปรึกษา การจัดทำ KPIs/BSC บริษัท วิน จำกัด (บริษัทในเครือสหพัฒนา)

ที่ปรึกษา การจัดทำ KPIs และระบบวัดผลงาน บมจ.ไทยรุ่งยูเนี่ยนคาร์

ที่ปรึกษา การจัดทำคู่มือกำหนด Competency Model สำหรับข้าราชการไทย สำนักงาน กพ.

ที่ปรึกษา ศูนย์หนึ่งสื่อจุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัยในด้านการพัฒนารธุรกิจ โมเดลธุรกิจใหม่ ทีมงานขายและ  
 การตลาด และ e-Business (ปี 2543-2544)

ที่ปรึกษา ด้านทรัพยากรบุคคล การจัดจำหน่าย และกลยุทธ์กลุ่มบริษัทซัมซิลล์ จำกัด

ที่ปรึกษา กรรมการผู้จัดการบริษัท เอเอ็ม/พีเอ็ม (ไทยแลนด์) จำกัด

# You Need an Innovation Strategy



\*<https://hbr.org/2015/06/you-need-an-innovation-strategy>

Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

## “New” vs “new old” Disruptive Change

➤ Up-scaling current businesses



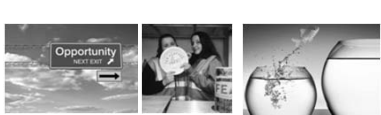
➤ The Fourth Industrial Revolution



➤ New trends, new innovations



➤ Creating new markets



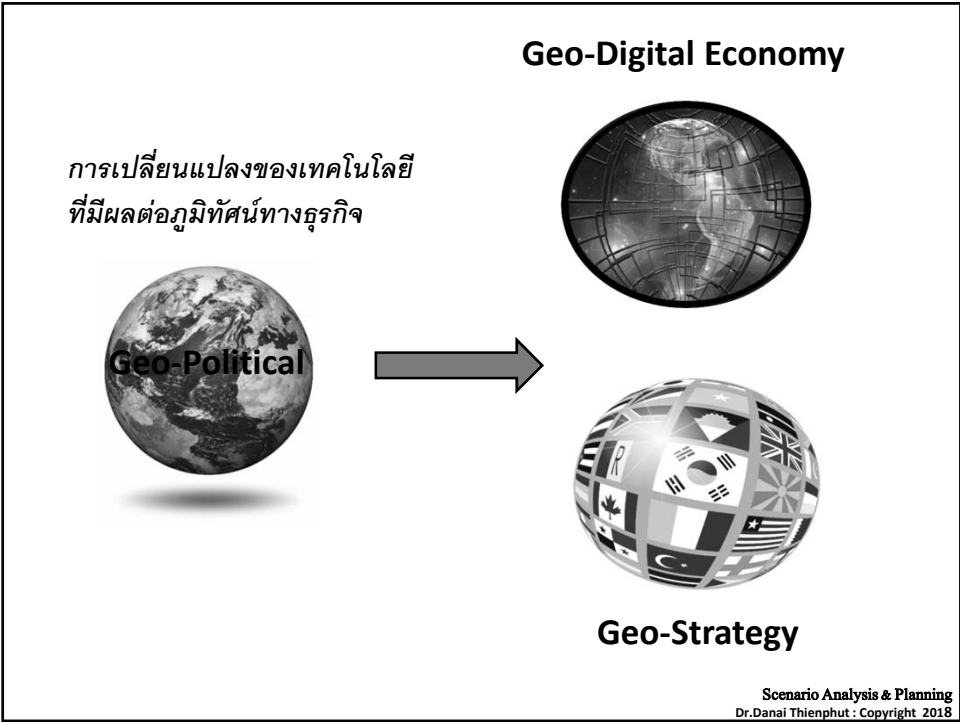
➤ Changing customer behavior

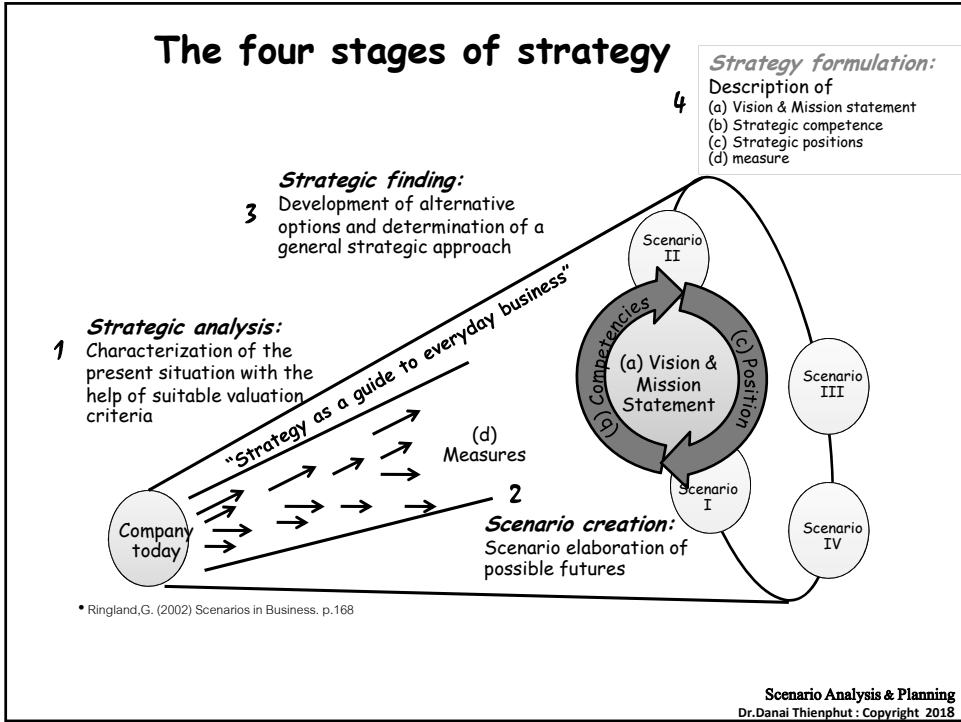


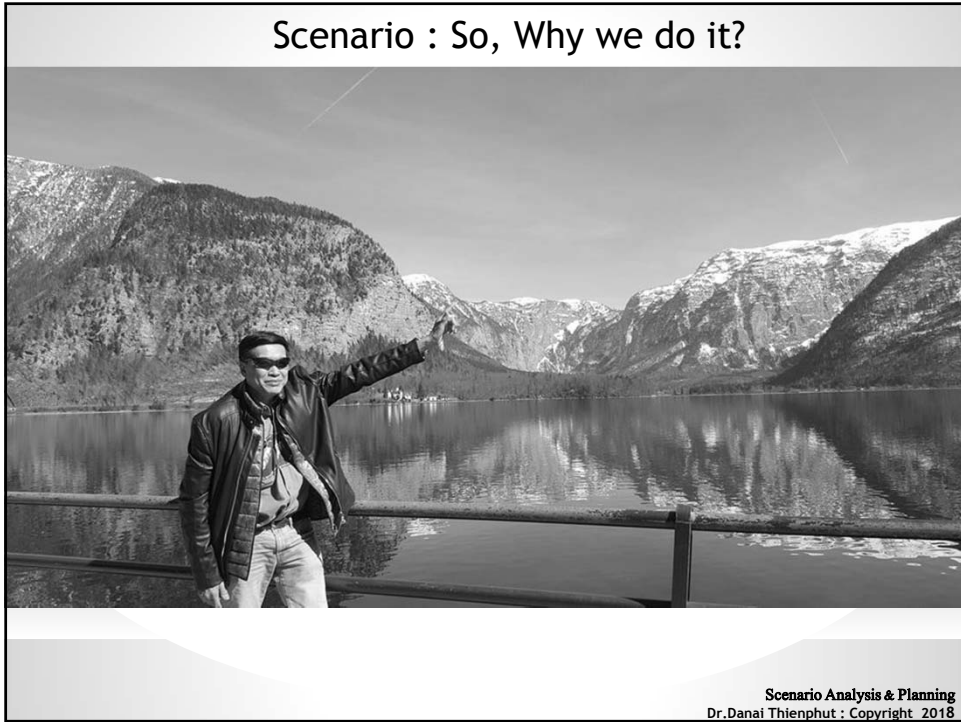
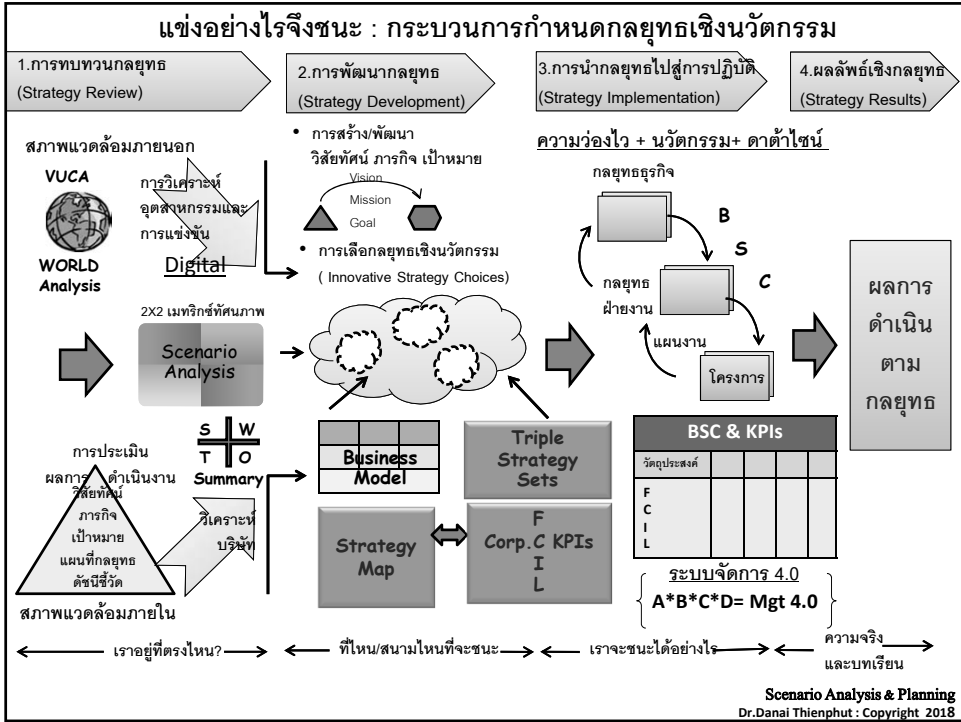
➤ Moving to Societal economy



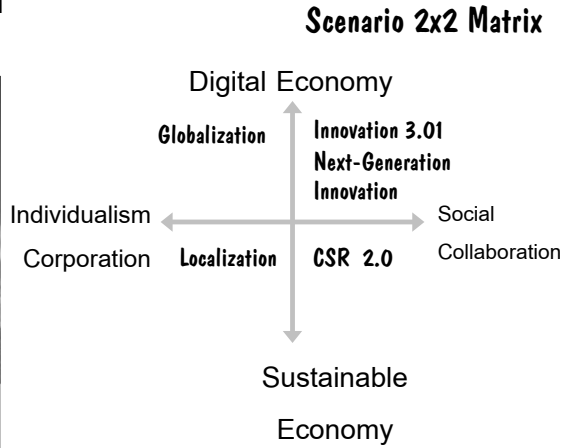
Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018







การวิเคราะห์ทัศนภาพอุตสาหกรรมและสภาพการแข่งขันของธุรกิจ



Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

## What are Scenarios?

- Scenarios are possible views of the world, described in narrative form (stories) that provide a context in which managers can make decisions.
- By seeing a range of possible worlds, decisions will be better informed, and a strategy based on this knowledge and insight will be more likely to succeed.
- Scenarios do not predict the future, but they do illuminate the drivers of change: understanding them can only help managers to take greater control of their situation.



Gill Ringland  
Scenarios in Business, 2002

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

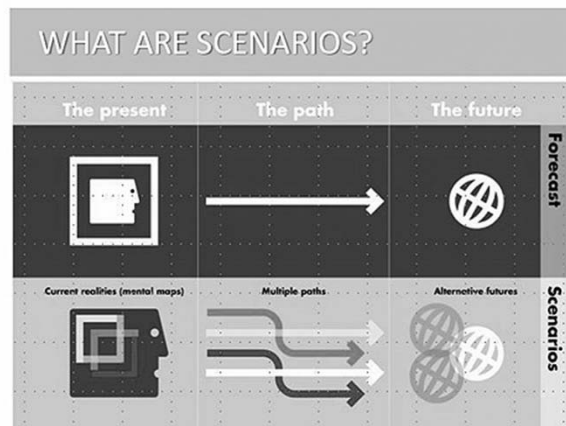
## What are scenarios?



Shell Scenarios ask “what if?” questions to explore alternative views of the future and create plausible stories around them. They consider long-term trends in economics, energy supply and demand, geopolitical shifts and social change, as well as the motivating factors that drive change. In doing so, they help build visions of the future.

<http://www.shell.com/global/future-energy/scenarios/what-are-scenarios.html>

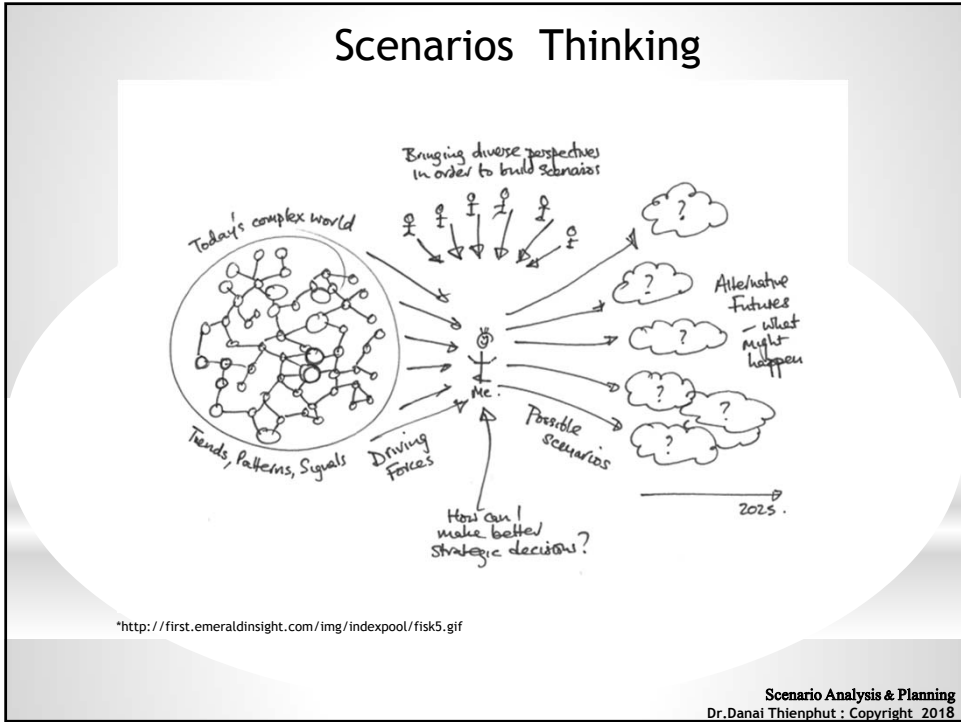
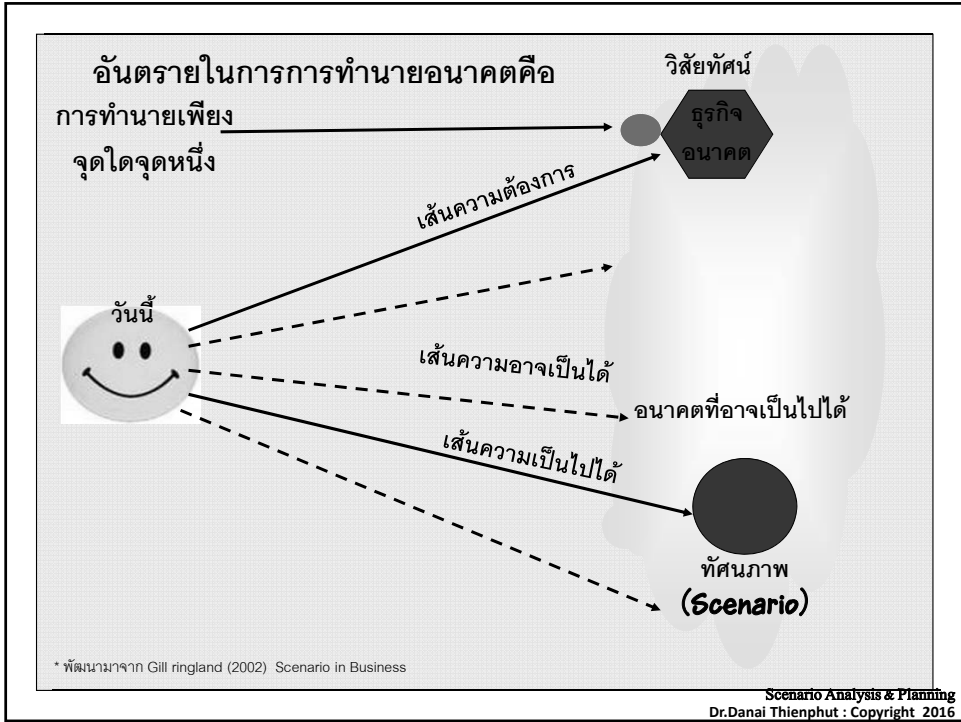
Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

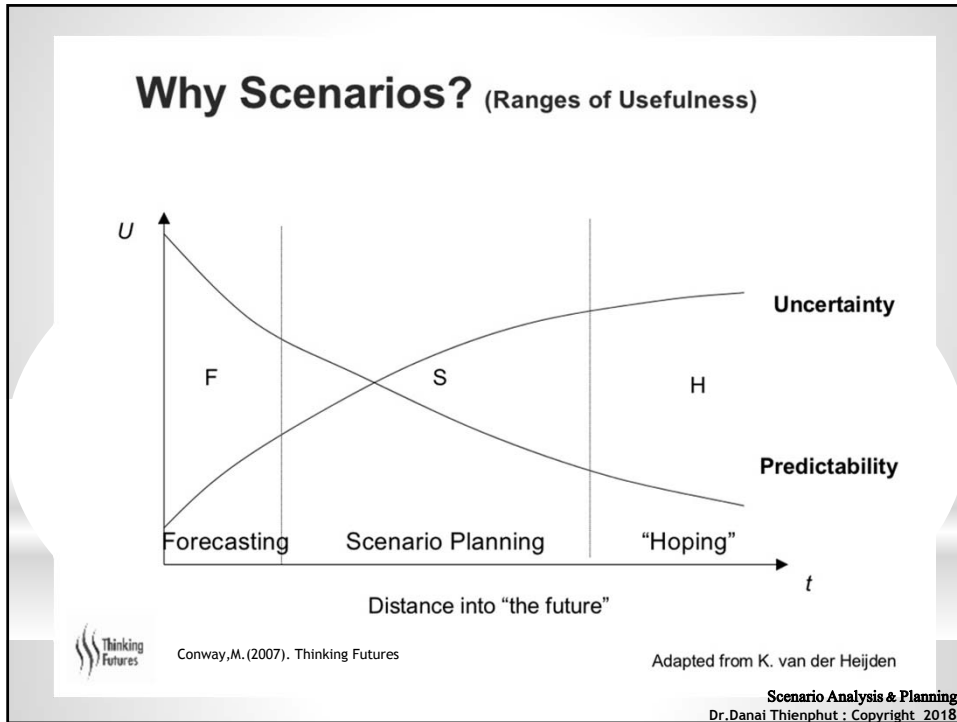


**Scenarios in Shell’s Definition :** การมองอนาคตโดยใช้ความจริงจากปัจจุบันเป็นพื้นฐานและมีแนวทางที่หลากหลาย ทำให้ต้องมองอนาคตแบบมีทางเลือกหลายทางตามแนวโน้มของสถานการณ์ ซึ่งแตกต่างไปจากการคาดการณ์ (Forecast) ที่มองอนาคตเพียงภาพเดียวซึ่งอันตรายอย่างยิ่ง [\\*www.etatjournal.com](http://www.etatjournal.com)

Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018











## Scenarios : Summary


Scenarios are an effective means for exploring the possibilities of new markets and the impact of fast-moving technology

Seeing the Future



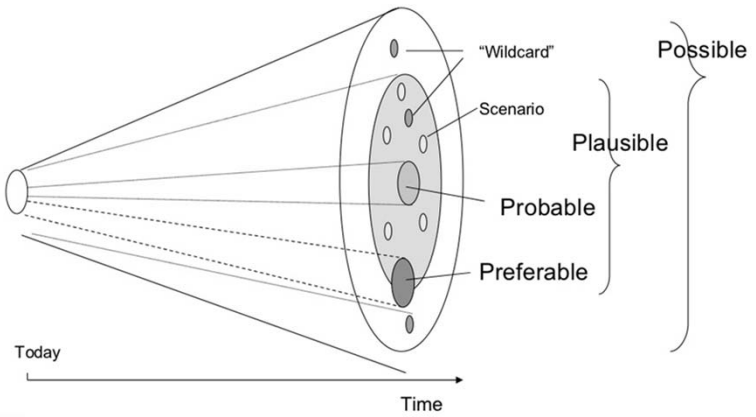
# Types of Futures

- Possible - “might” happen (future knowledge) 
- Plausible – “could” happen (current knowledge) 
- Probable - “likely to” happen (current trends) 
- Preferable - “want to” happen (value judgements) 

 Conway,M.(2007). Thinking Futures

**Scenario Analysis & Planning**  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

# Types of Futures



Today → Time

“Wildcard”


Scenario

Probable

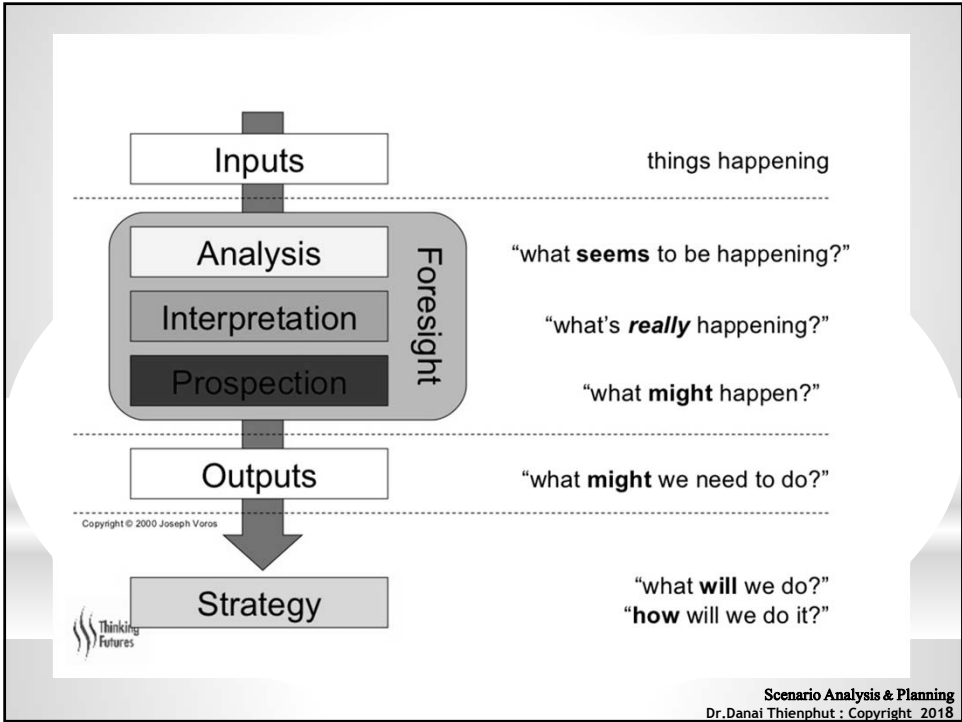
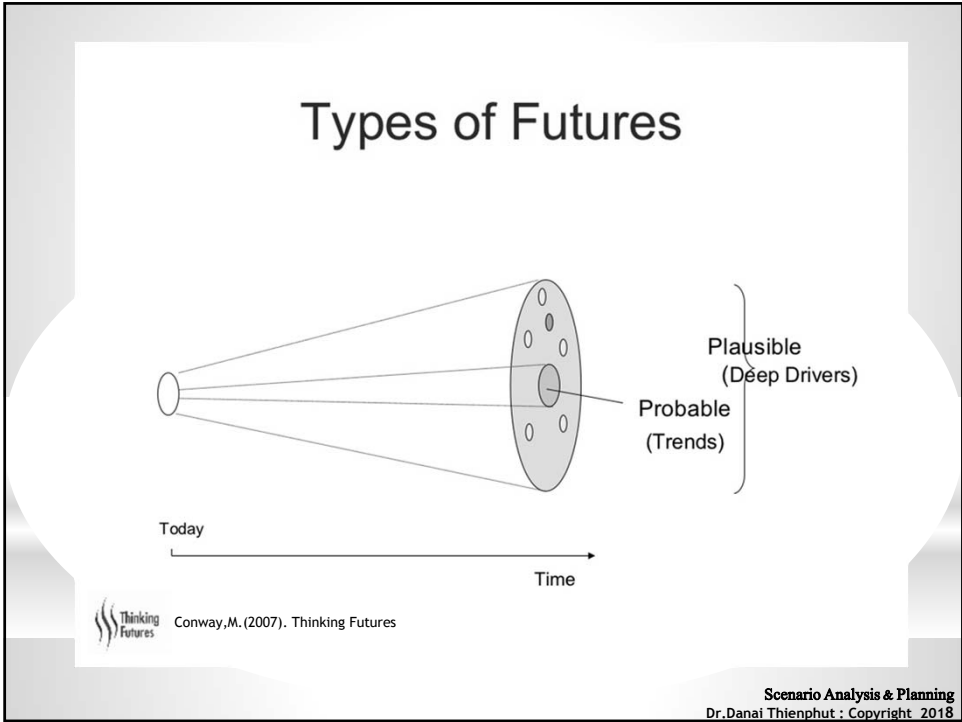
Preferable

Possible

Plausible

 Conway,M.(2007). Thinking Futures

**Scenario Analysis & Planning**  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

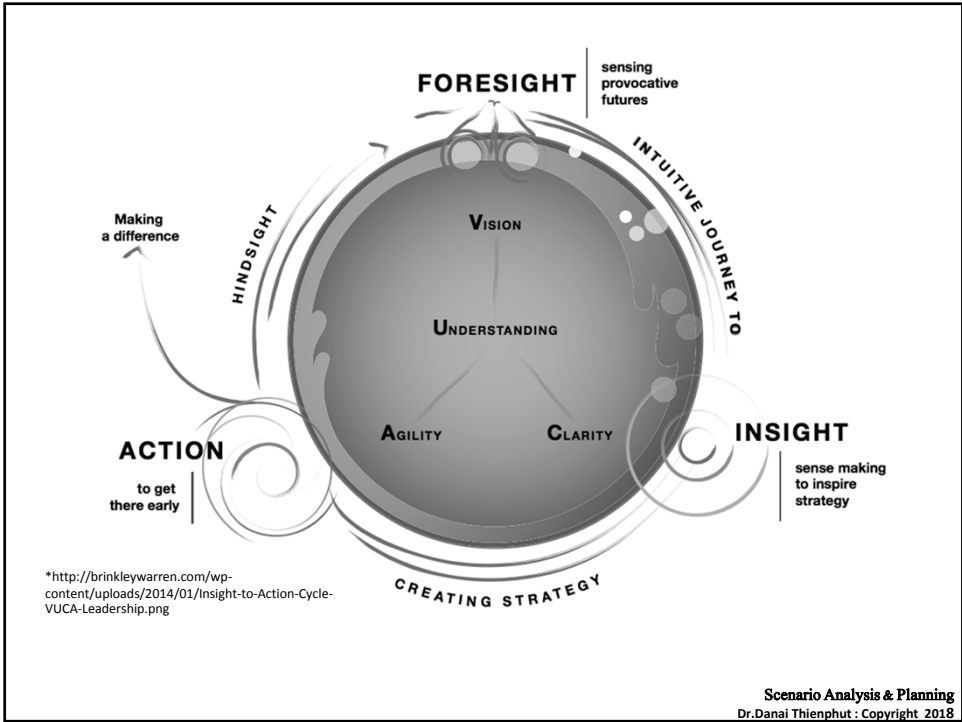


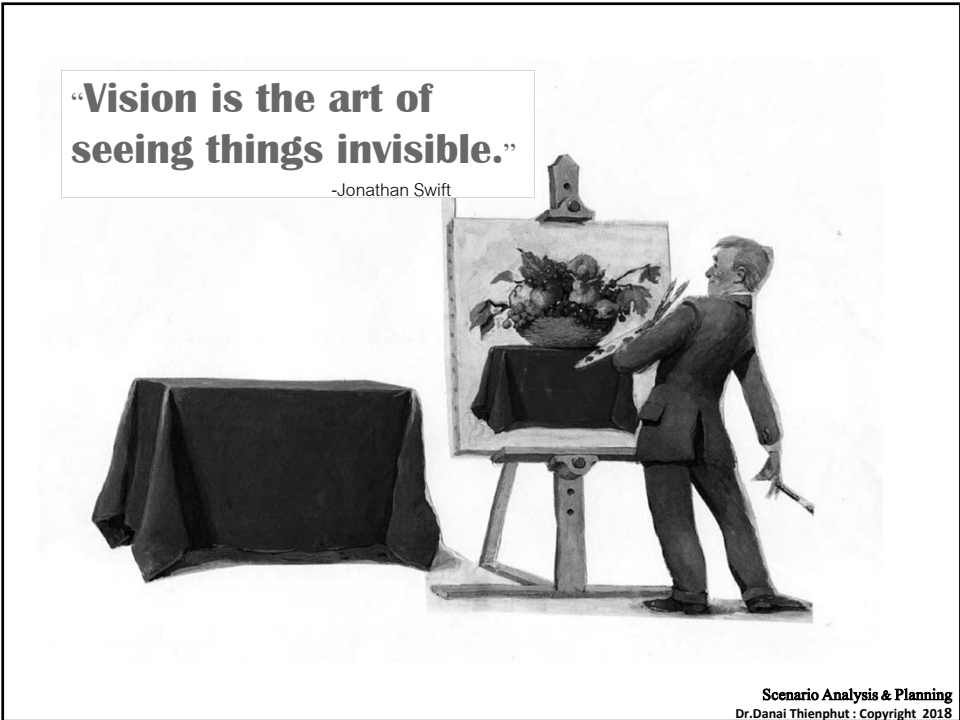
Foresight is not prediction.  
It's about getting an idea  
about what plausible futures  
might look like.

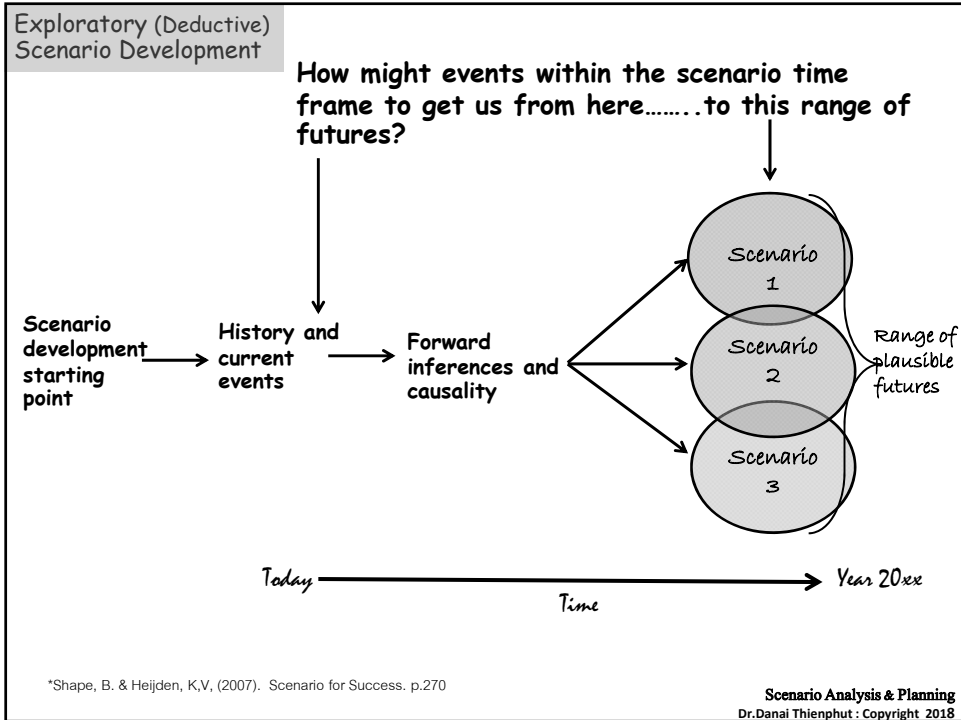
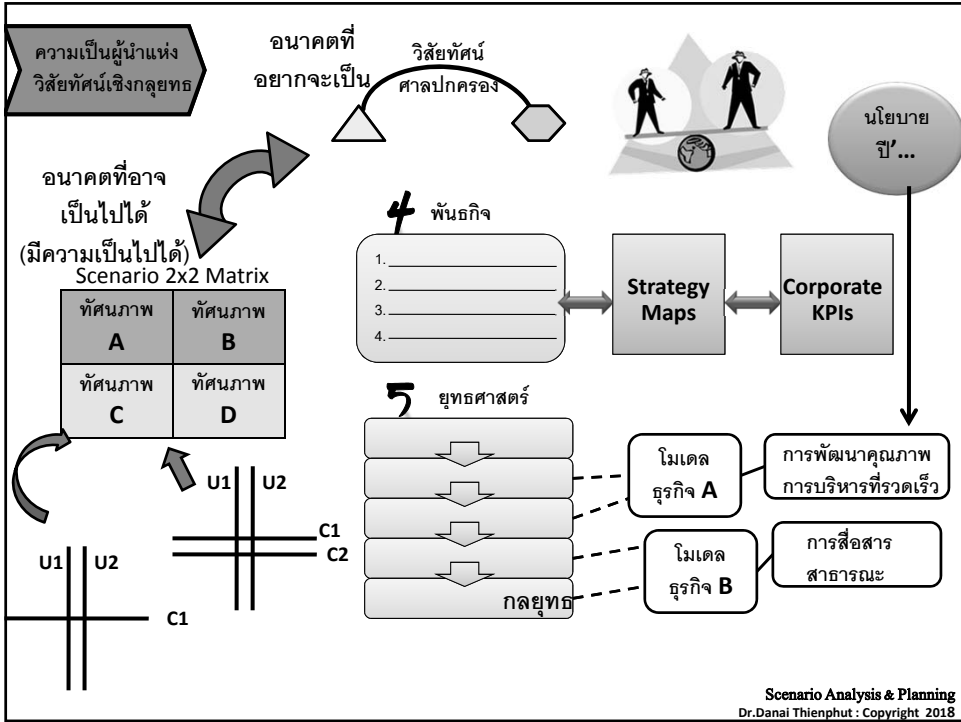
Maree Conway. (2007). Thinking Futures



Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018.







### The Three Different Types of Scenario

1

External Scenario

ประกอบด้วยอิทธิพลจากภายนอกที่ไม่สามารถควบคุมได้โดยองค์กร

2

Internal Scenario

เกิดขึ้นเพียงพิจารณาจากปัจจัยภายใต้การควบคุมขององค์กร

3

System Scenario

เป็นรูปแบบผสมระหว่างทัศนภาพภายในกับภายนอก

การเลือกขอบเขตทัศนภาพที่เหมาะสมโดยหลักขึ้นอยู่กับอำนาจตลาดขององค์กรและพลังที่รุนแรงของความสัมพันธ์ของกับอิทธิพลภายนอก

\*แนวคิดของ Alexander Fink. (ใน Ringland, G, 2002: Scenario in Business)

Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

### Defining the Decision focus (step 3)

#### *Shell Canada's Scenario Structure*

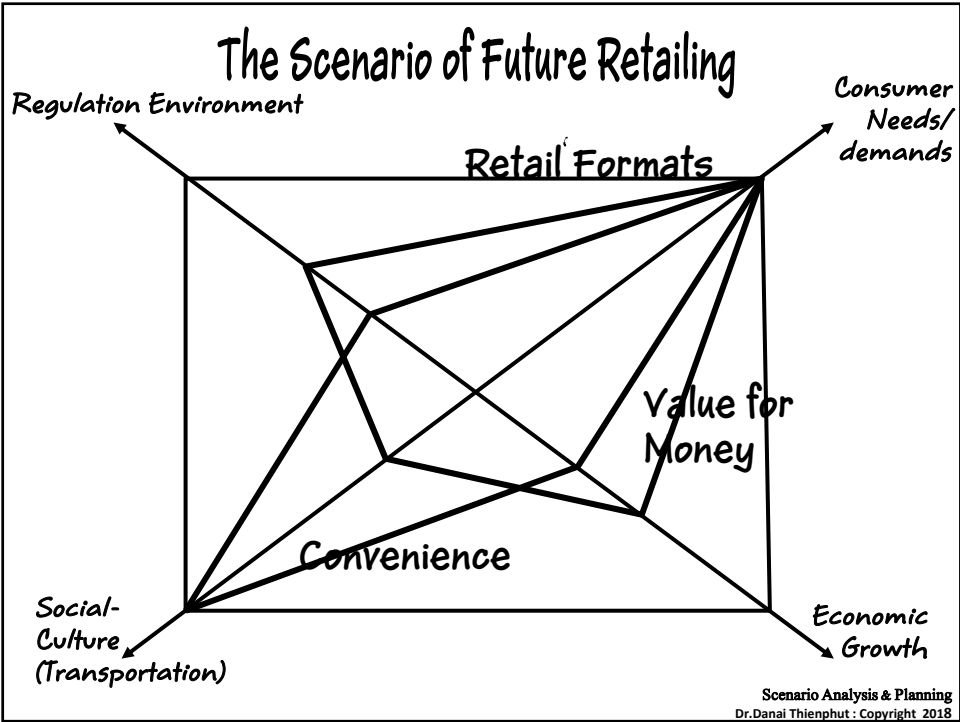
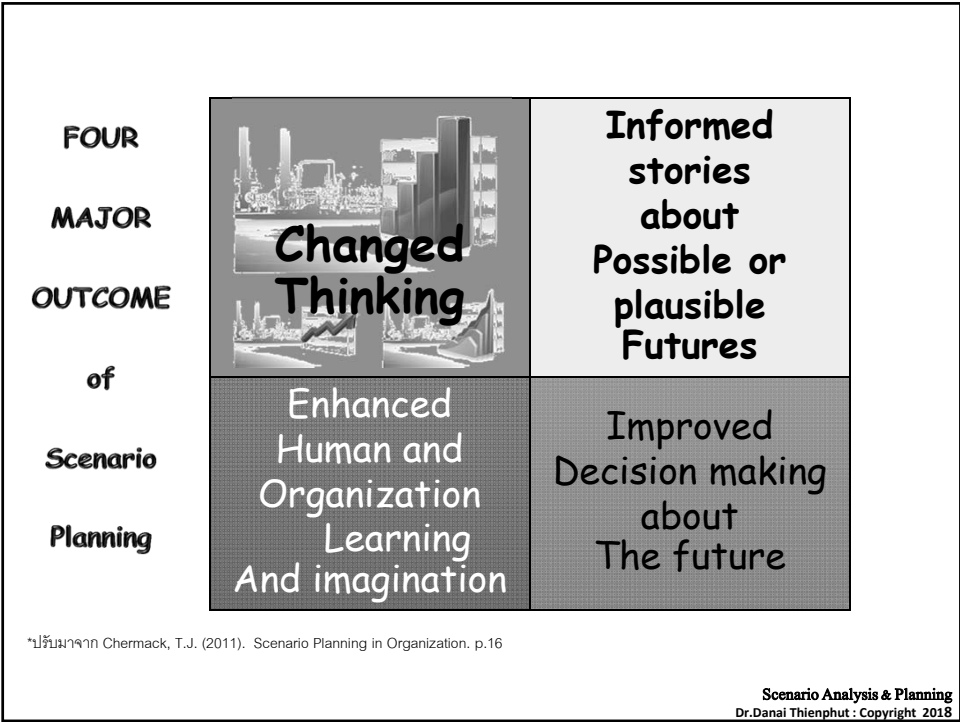
Canadian Political Thrusts

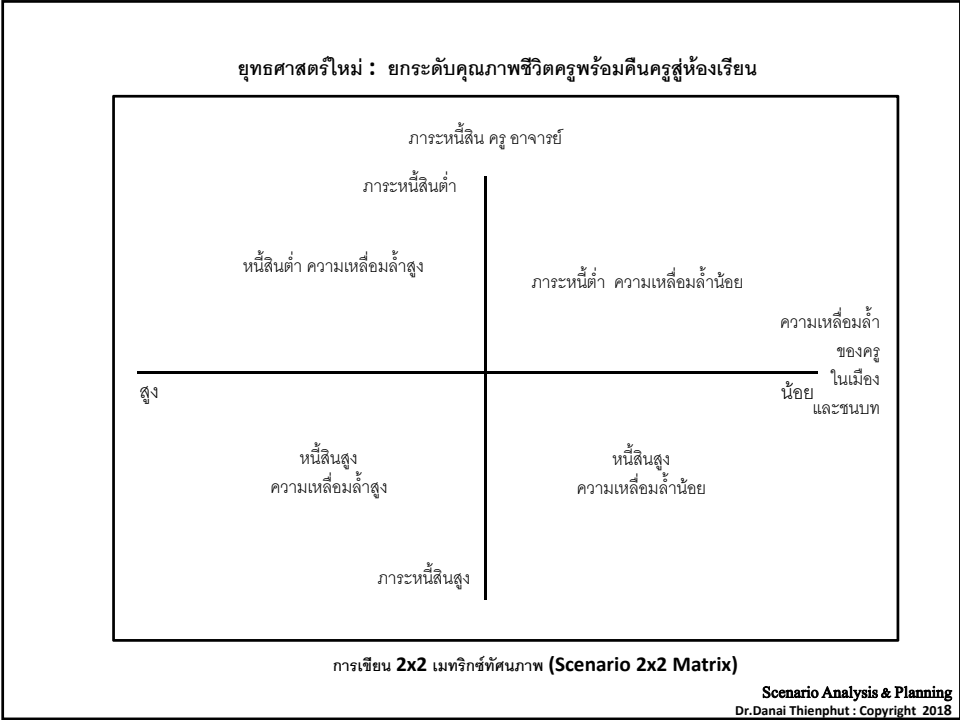
		Centralization (country Building)	Decentralization (Province Building)
		Related International Economic Conditions	Fragile Compromise
	Restructured Growth	<b>"Focus Growth"</b>	<b>"Confederated Provincialism"</b>

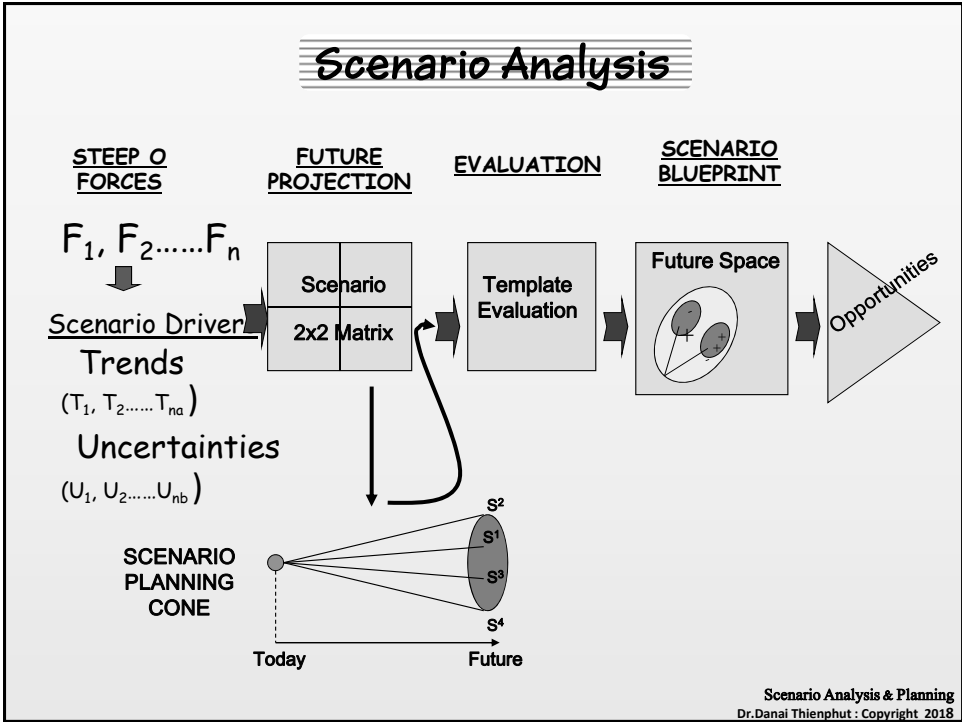
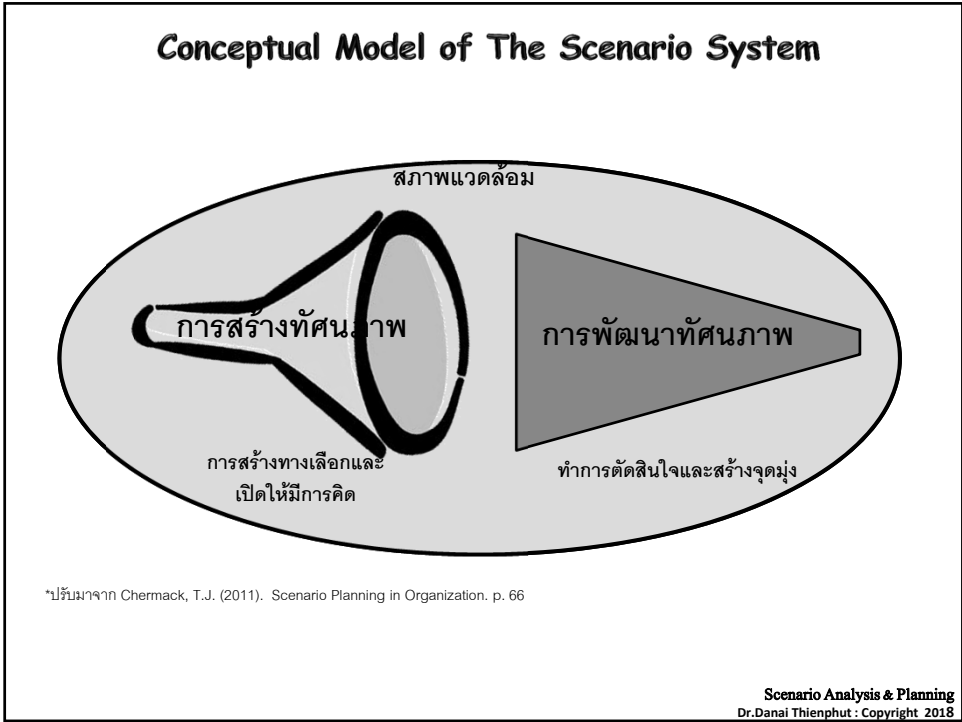
\*Ralston,B.& Wilson,I. (2006).The Scenario Planning Handbook.p.53

Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018









# Scenario Analysis

## Future prospects

- This is a placeholder text.
- All words can be replaced with your own.
- This is a placeholder text.
- All words can be replaced with your own.
- This is a placeholder text.

The diagram shows a funnel that expands from left to right, representing the progression of time from Present to Long time. The funnel is divided into three sections: Short time, Medium time, and Long time. A dashed line represents the 'Trend scenario'. A legend indicates that a downward arrow represents 'Disturbance' and a gray square represents 'Decision Point'. The funnel is shaded to show its depth.

↓ Disturbance  
■ Decision Point

Present Short time Medium time Long time

Trend scenario

Download at [www.PresentationLoad.com](http://www.PresentationLoad.com)

**PRESENTATIONLOAD**  
Premium PowerPoint Slides

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

# Scenario Analysis

## Scenario Scenario Funnel + Positioning

- This is a placeholder text.
- All words can be replaced with your own.
- This is a placeholder text.
- All words can be replaced with your own.
- This is a place for own text.

The diagram shows a funnel that expands from left to right, representing the progression of time from Present to Long time. The funnel is divided into three sections: Short time, Medium time, and Long time. A dashed line represents the 'Trend scenario'. A legend indicates that a downward arrow represents 'Disturbance' and a gray square represents 'Decision Point'. The funnel is shaded to show its depth. In the Long time section, the funnel is divided into four quadrants labeled I, II, III, and IV. A central point is labeled B2. Two points are labeled A1 and B1 in the Medium time section, and A2 in the Long time section. A legend indicates that a plus sign represents '+ Case' and a minus sign represents '- Case'.

↓ Disturbance  
■ Decision Point

Present Short time Medium time Long time

Trend scenario

+ Case  
- Case

A1, B1, A2, B2

I, II, III, IV

Page • 4

<https://www.slideshare.net/PresentationLoad/powerpoint-scenario-analysis-template>

**PRESENTATIONLOAD**  
Premium PowerPoint Slides

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

# Scenario Analysis

Visions, utopias and future plans

Download at [www.PresentationLoad.com](http://www.PresentationLoad.com)

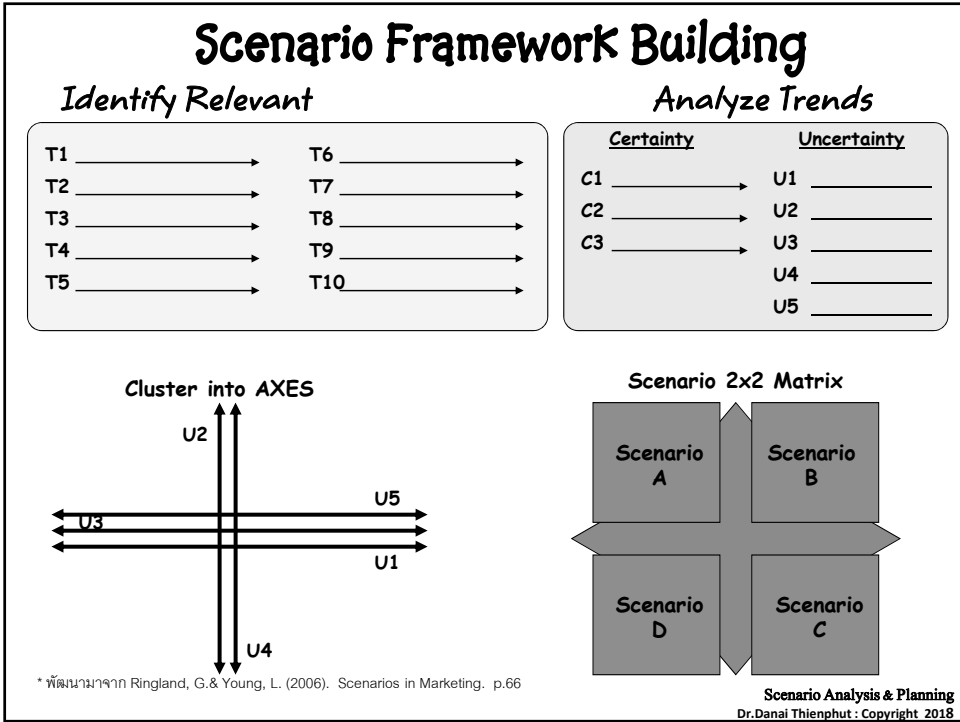
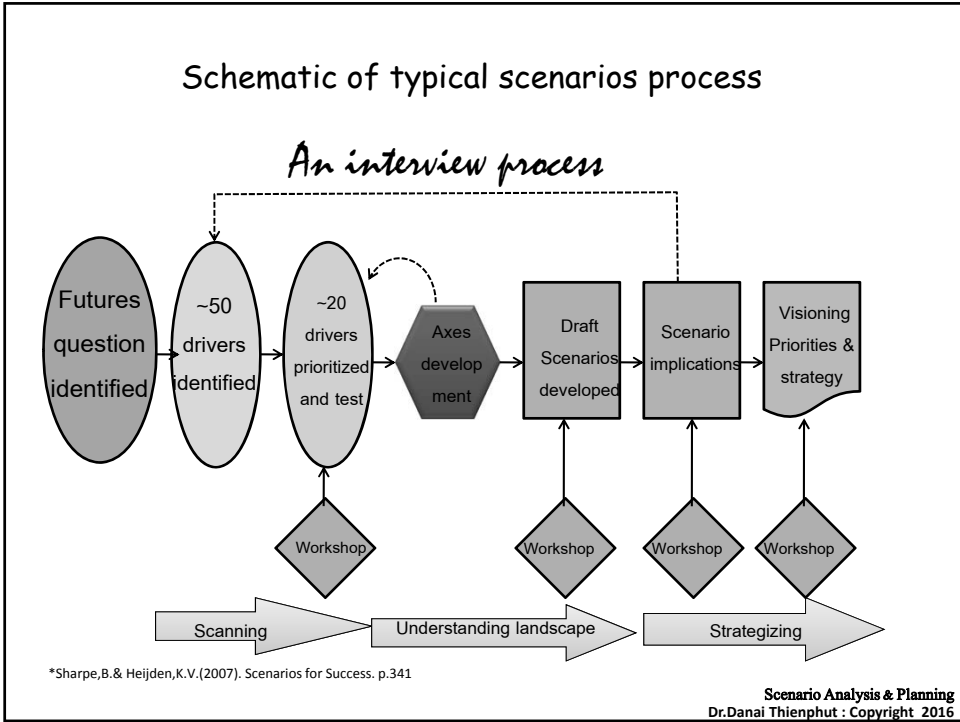
PRESENTATIONLOAD  
Premium PowerPoint Slides

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

## Process from sight to decision-and back

\*Sharpe, B. & Heijden, K.V. (2007). Scenarios for Success. p.146

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018



Tool

**Uncertainty-Importance Matrix**

วิธียกคนเขงกลุยทอ

Uncertainty

	แรงผลักดันที่มี คุณค่าสูง
Unimportant	Important
แรงผลักดัน ไม่ใช้	หมายเหตุ: แรงผลักดันที่ควรรวม ในทัศนภาพทั้งหมด
	Certainty

P  
E  
S  
T  
I  
N

Trends Analysis	Impact (1)	Weight (2)	Product (1)×(2)
Certainty			
C1			
C2			
C3			
Uncertainty			
U1			
U2			
U3			
U4			
U5			

**\* แรงผลักดัน (Drivers)**

- ควรเป็นตัวแปรที่อาจเกิดหรือไม่เกิด
- สร้างผลได้ทางเลือกที่มีนัยสำคัญ เช่น มีศักยภาพในการเปลี่ยนแปลงการบริการให้สมบูรณ์
- สนใจแรงผลักดันที่ไม่แน่นอนและสำคัญมาก

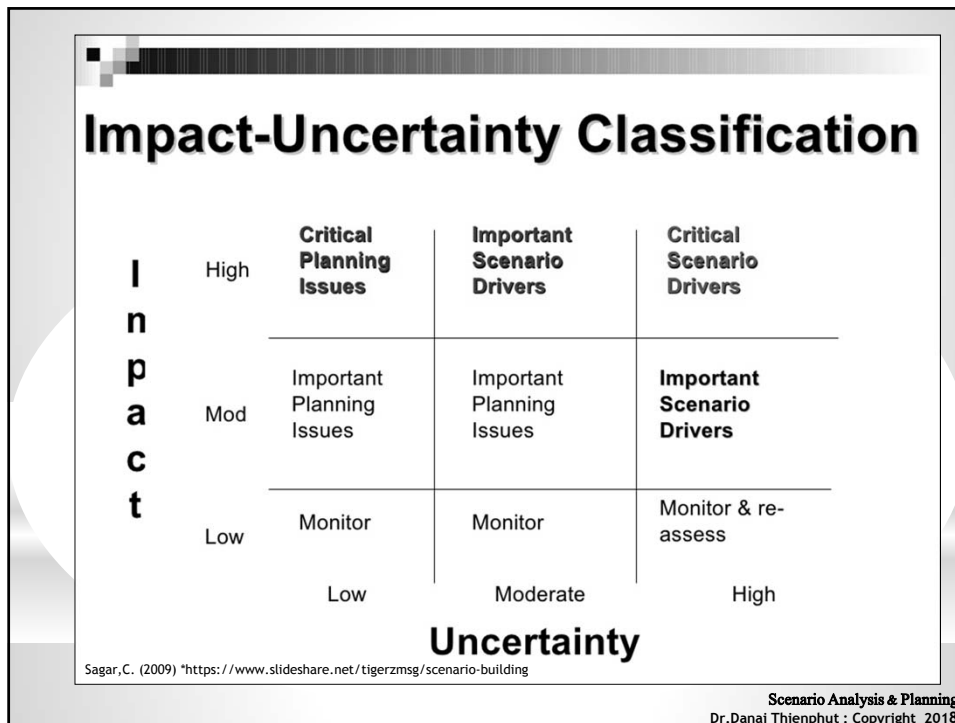
**Scenario Analysis & Planning**  
 Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

### Impact/ Uncertainty Matrix

	H			
Level Of Impact	M			
	L			
		L	M	H
		Degree of Uncertainty		

**Scenario Analysis & Planning**  
 Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

23



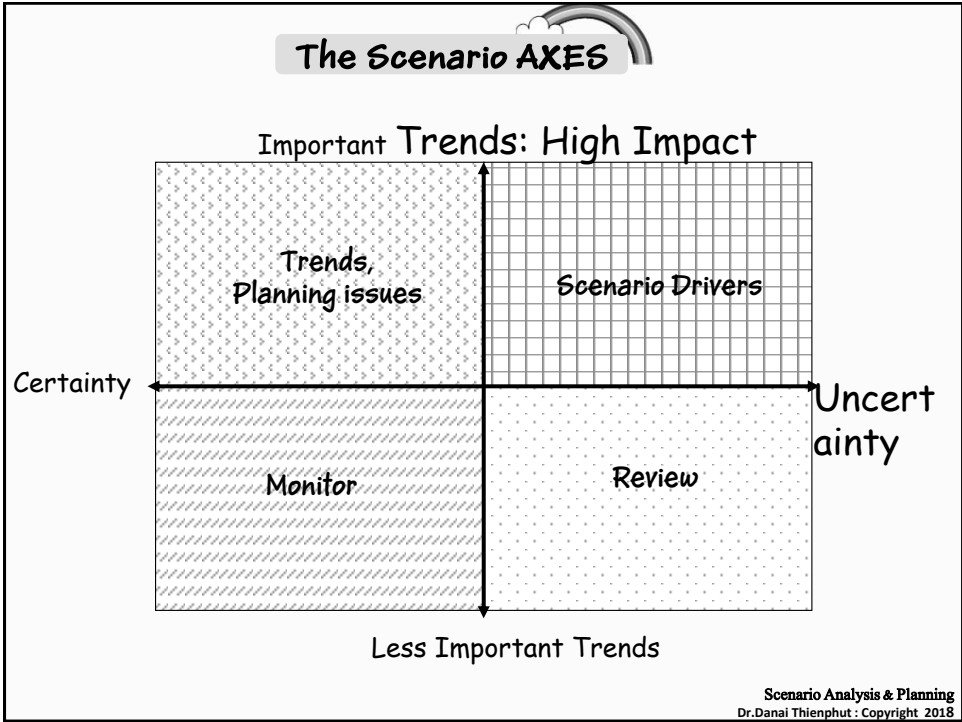
## Building the Scenario Matrix

- High Impact, Low Uncertainty = “predetermined elements (or trends)”
  - should be present in every scenario
- High Impact, High Uncertainty = “critical uncertainty”
  - choose the two most uncertain of these to create the scenario matrix
- And the “Non-significant drivers”?
  - include in your scenarios if you like, & if it makes sense to, particularly if you think that they will be significant in the future.

Sagar, C. (2009) \*<https://www.slideshare.net/tigerzmsg/scenario-building>

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

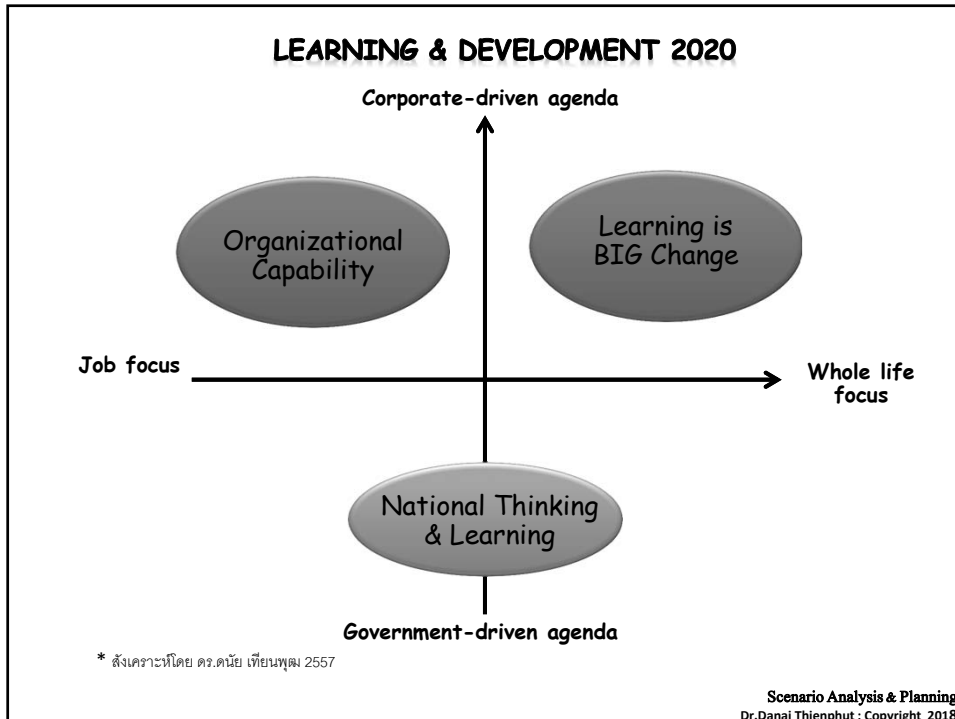




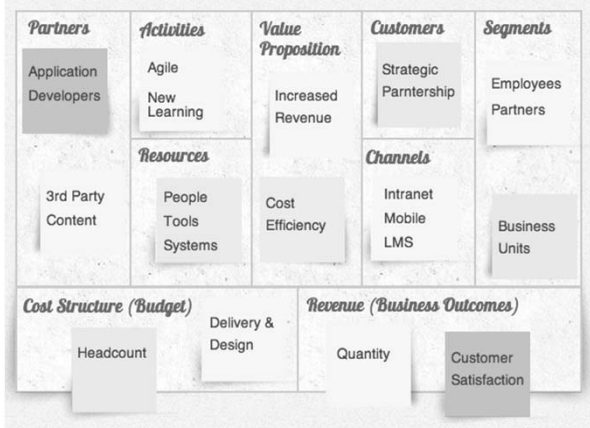
2025 ROADMAP FOR WINNING TOGETHER: TCCC & OUR BOTTLING PARTNERS				
Our Vision	Our Goals	Our System Priorities – Consumer / Customer and Commercial / Franchise	Our Metrics	
<b>2025 VISION</b> Our Mission To refresh the world... Inspire moments of optimism and happiness... Create value and make a difference.	<b>PROFIT</b>	More than double system revenue while increasing system margins.	Maximize Company and bottler long-term cash flow: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Boost system investment in sales and market execution.</li> <li>• Operate the lowest cost manufacturing and logistics in every market, while maintaining our quality standards.</li> <li>• Use our size and expertise to create economies of scale.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Total shareholder return</li> <li>• Economic profit growth</li> <li>• System cash flow</li> </ul>
	<b>PEOPLE</b>	Be a great place to work.	Attract, engage and retain the best talent: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Increase people's system knowledge and cross-system movement.</li> <li>• Inspire our people to be passionate ambassadors for our brands.</li> <li>• Recruit, develop and advance women and achieve true diversity.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Engagement</li> <li>• Employer of choice</li> <li>• Workplace rights</li> <li>• Diversity</li> <li>• Retention</li> </ul>
	<b>PORTFOLIO</b>	More than double our servings to over 3 billion a day. Be #1 in NARTD business in every market and every category that's of value to us.	Develop and deploy the world's most innovative and effective marketing. Win with Coca-Cola: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Accelerate growth of Trademark Coca-Cola, the epicenter of our business.</li> <li>• Act now to ensure the next generation of youth falls in love with Coca-Cola.</li> </ul> Aggressively increase the value of our portfolio: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Acquire or develop scalable, innovative premium brands.</li> <li>• Bring innovations to the market faster.</li> <li>• Satisfy the needs of older consumers with the right brands and marketing.</li> <li>• Together with our bottlers, use new technologies to reinvent our fountain business.</li> <li>• Ensure that our products are always the 'gold standard' for quality.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Volume &amp; value share</li> <li>• Servings growth</li> <li>• Brand health</li> <li>• Category ranking</li> <li>• # of new billion dollar brands</li> <li>• Commercialization:                             <ul style="list-style-type: none"> <li>- Percentage</li> <li>- Speed</li> <li>- Longevity</li> </ul> </li> <li>• Quality index</li> </ul>
	<b>PARTNERS</b>	Be the most preferred and trusted beverage partner.	Think and act like an integrated global enterprise while intensifying our local focus. Become a critical part of our customer's growth strategies: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Align our franchise structure to create unsurpassed value for our customers.</li> <li>• Focus on selling and merchandising; be flexible on delivery method.</li> </ul> Win at the point of sale: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Anticipate and serve local tastes, traditions and needs, providing outlets with products and communications tailored to their specific shoppers.</li> <li>• Expand immediate consumption investment.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Customer relationship health</li> <li>• Retail sales growth</li> <li>• Shopping trips with a Company product</li> <li>• Immediate consumption growth</li> </ul>
	<b>PLANET</b>	Global leadership in sustainable water use, industry leadership in packaging, energy and climate protection	Create competitive advantage by fulfilling our Live Positively commitments: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Community</li> <li>• Marketplace (beverage benefits and active, healthy living)</li> <li>• Workplace</li> <li>• Environment (climate packaging and water)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Reputation tracking</li> <li>• Environmental performance</li> <li>• Safety record</li> </ul>
	<b>PRODUCTIVITY</b>	Manage people, time and money for greatest effectiveness.	Design and implement the most effective and efficient business system: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Redirect resources to drive profitable growth.</li> <li>• Standardize and simplify our business processes, data and IT systems.</li> <li>• Create a competitive cost advantage across the entire supply chain.</li> <li>• Build a continuous improvement and cost management culture.</li> <li>• Minimize our energy use.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Market-driven spending levels</li> <li>• Supply chain costs</li> <li>• Overhead per unit</li> <li>• Total energy use</li> </ul>
OUR WINNING CULTURE: LIVE OUR VALUES FOCUS ON THE MARKET WORK SMART ACT LIKE OWNERS BE THE BRAND				

\*http://assets.coca-colacompany.com/22/h7/ba47681f420be7528bc43e3a118/2020\_vision.pdf

**Scenario Analysis & Planning**  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018



### The Learning Business Model Canvas

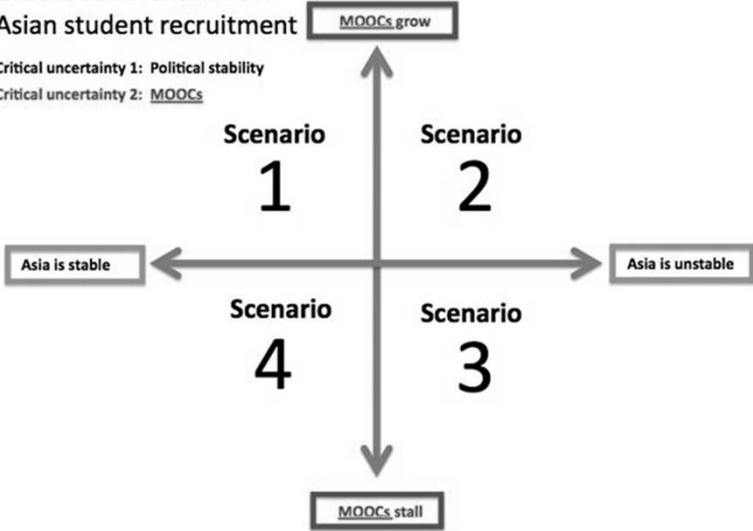


<https://s3.amazonaws.com/sbox-resources/learning-model-canvas-example.png>

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

### 2023: Four scenarios for Asian student recruitment

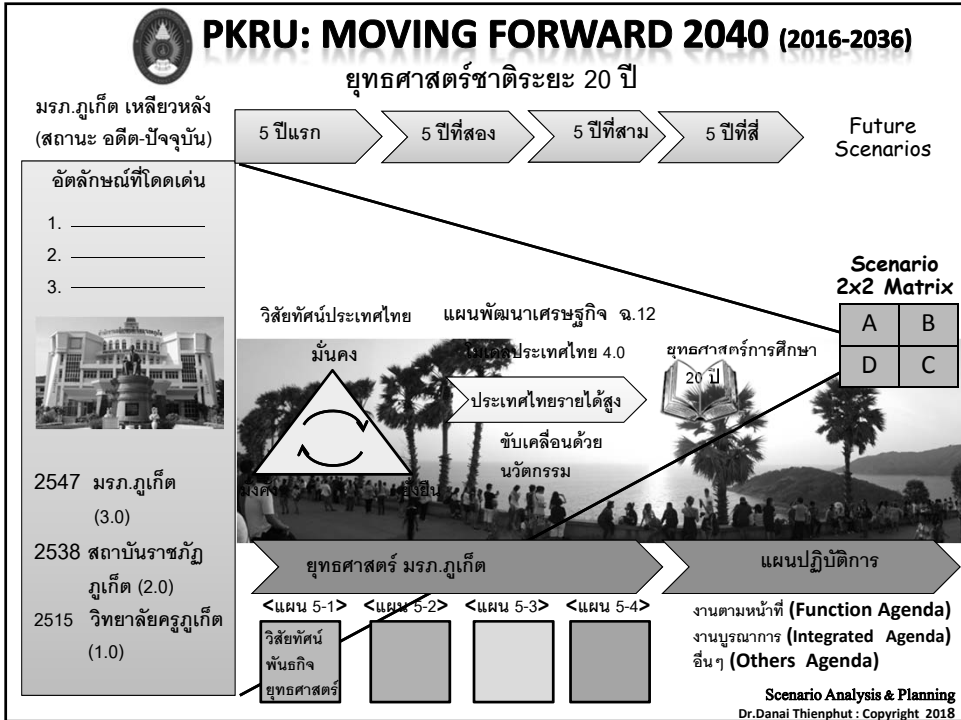
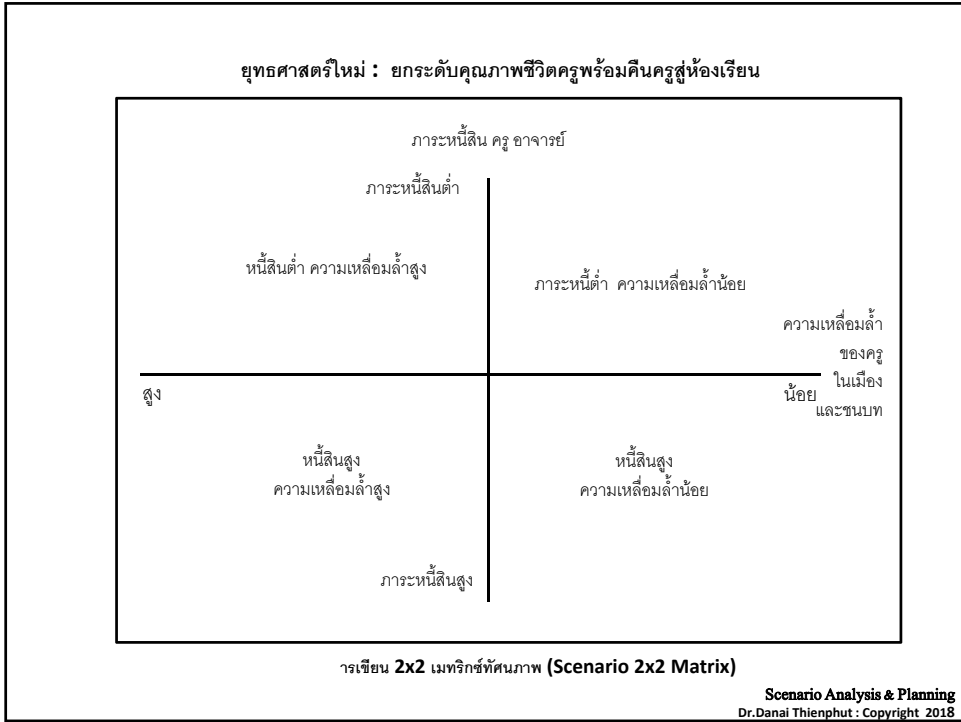
Critical uncertainty 1: Political stability  
Critical uncertainty 2: MOOCs

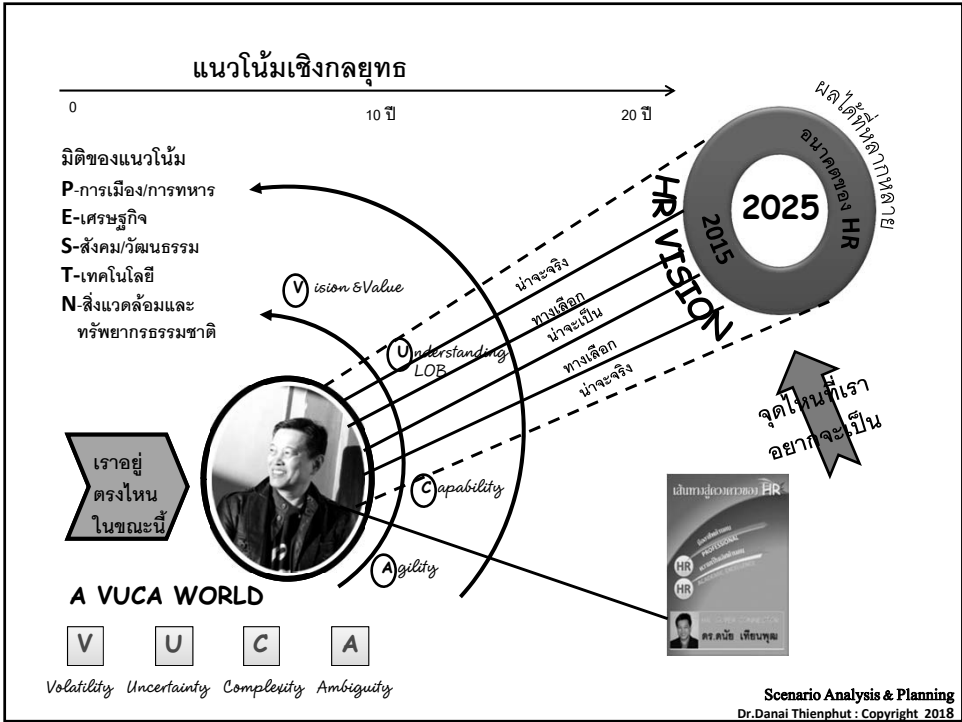
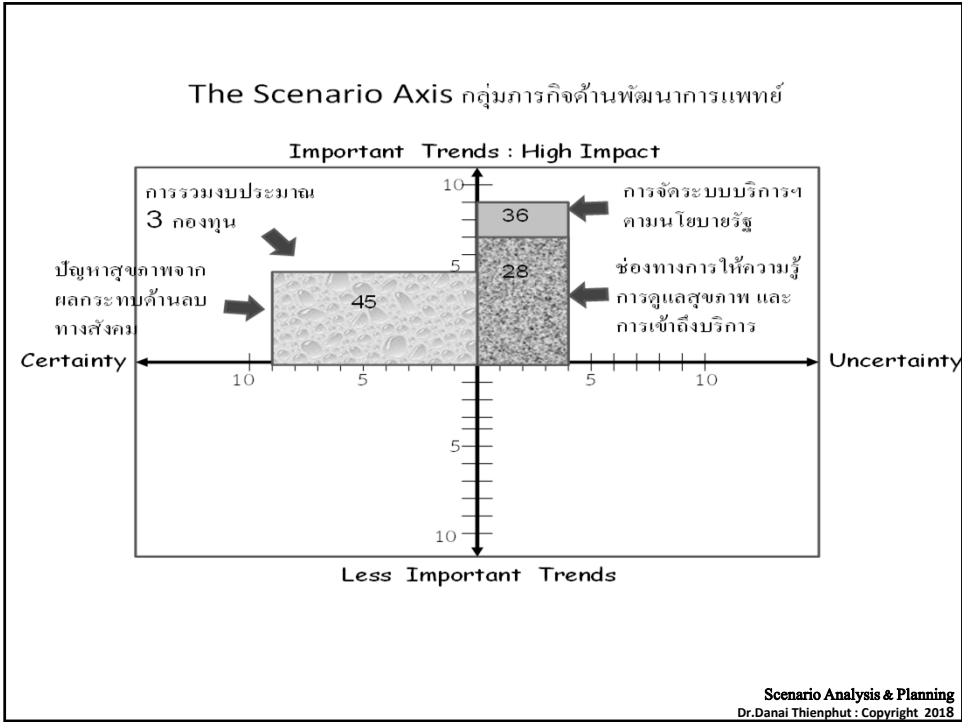


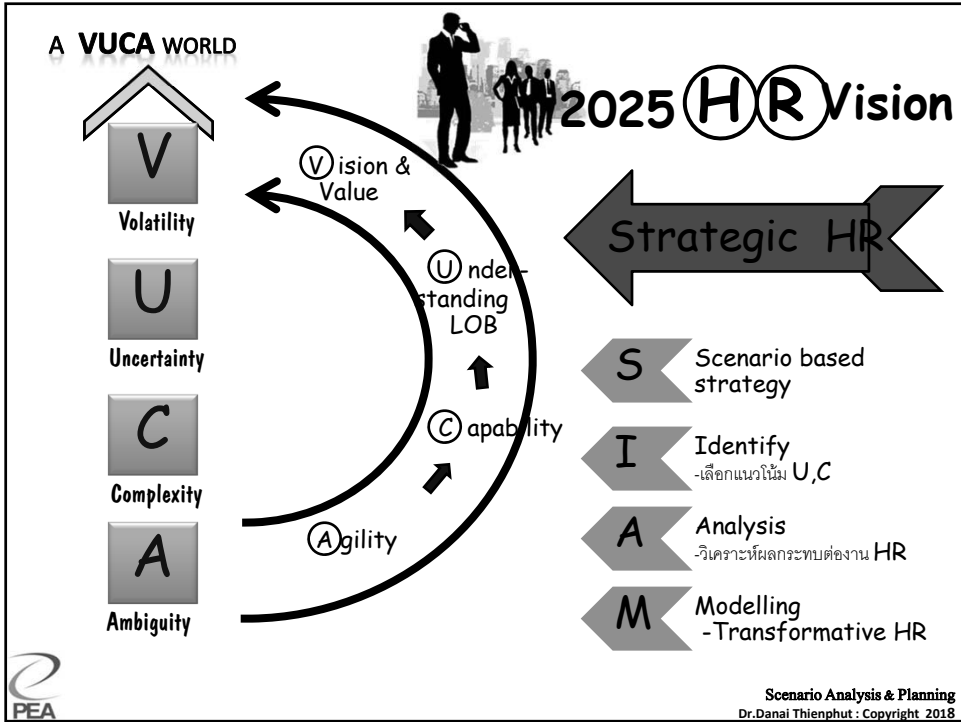
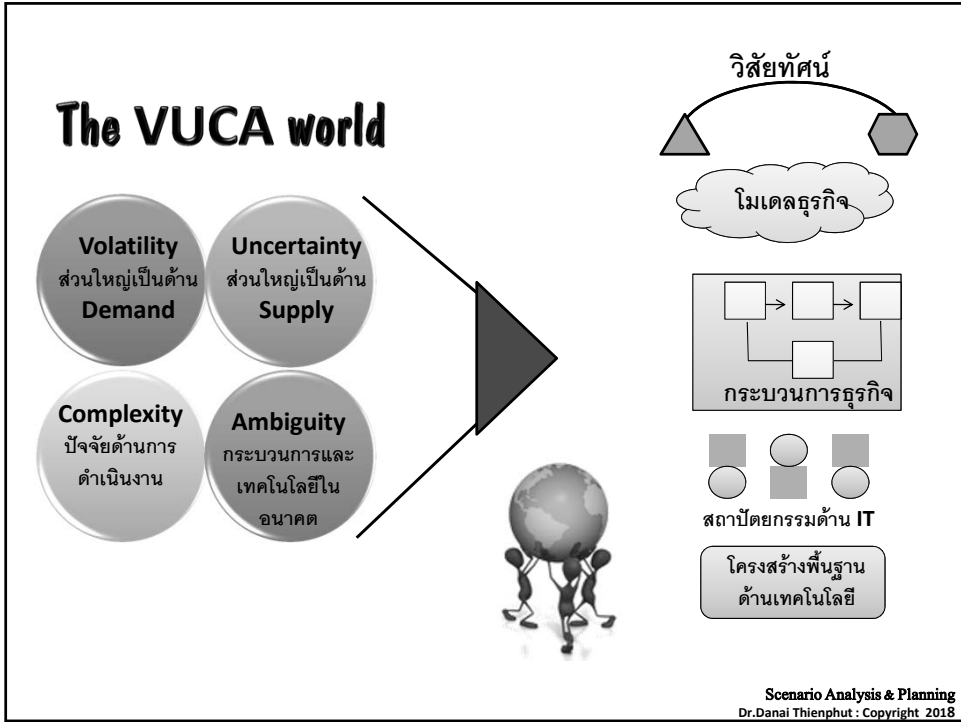
WADE & COMPANY

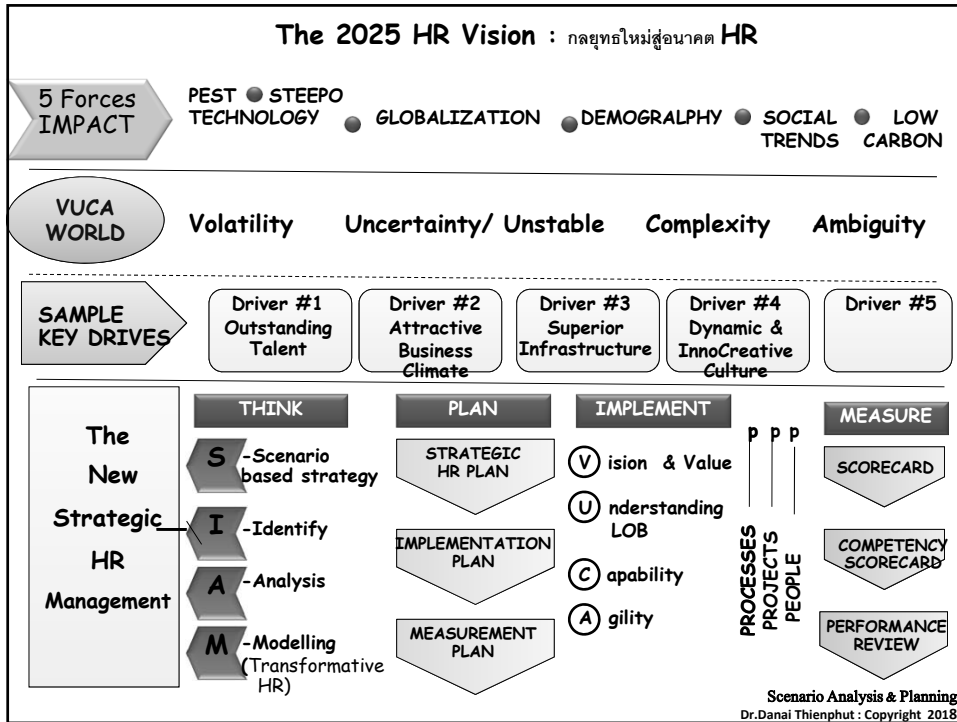
<http://monitor.icef.com/2014/02/beyond-forecasting-how-to-use-scenario-planning-to-map-the-future/>

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018









### HR Business Model Template

พันธมิตรหลัก	กระบวนการหลัก	คุณค่าที่นำเสนอ	ความสัมพันธ์กับลูกค้า	กลุ่มลูกค้า
ใครคือพันธมิตรหลักพิจารณาพันธมิตรเชิง-กลยุทธ์ คู่แข่งที่ร่วมมือได้ การร่วมลงทุน และซัพพลายเออร์หลัก	อะไรคือกระบวนการหลัก พิจารณาการพัฒนาบริการ การสร้างรายได้ การเติมเต็มคำสั่ง และการสนับสนุนหลังการขาย  ทรัพยากรหลัก อะไรคือ ทรัพยากรหลัก พิจารณาทั้งทางกายภาพ การเงิน ทุนทางปัญญา และทรัพยากรที่เป็นสารสนเทศ	HR Value Proposition คุณค่าอะไรที่นำเสนอ ทำไมลูกค้าถึงจะซื้อจากบริษัท	ความสัมพันธ์อะไรที่ท่านสร้างกับลูกค้า/ผู้ใช้บริการ การได้มา การรักษา กลุ่มคนเก่งพิเศษภายนอก  ช่องทาง ช่องทางการเข้าถึงผู้ใช้บริการ ทั้งในองค์กรและภายนอก รวมถึงออนไลน์	ผู้ใช้บริการ/ลูกค้าส่วนไหนซึ่งบริษัทกำลังทำธุรกิจด้วย ตลาดเฉพาะ กลุ่มเซ็กเมนต์ใด
โครงสร้างต้นทุน อะไรคือ ตัวหลักหลักของโครงสร้างต้นทุน : ค่าใช้จ่ายด้านพนักงานทั้งฝ่าย HR และขององค์กร		สายธารรายได้ อะไรคือ สายธารรายได้ : รูปตัวเงินและไม่ใช่ตัวเงิน		

\*Osterwalder, A & PigneurV.(2010). Business Model Generation

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

## Template Evaluation

	SCENARIOS				
	S <sub>1</sub>	S <sub>2</sub>	S <sub>3</sub>	S <sub>4</sub>	Rationale
Market Growth					
Financial Return					
Resource Requirements					
Ability to Execute					
Unintended Consequences					
Risk					

Radar Chart


Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

## Moving from Scenario to Opportunities

- What would be good investment ideas for Innovent in the scenario?

For each Idea,

- A Title
- The markets served
- The product or service provided
- The technology needs
- The success factors
- The partners/ needed acquisitions

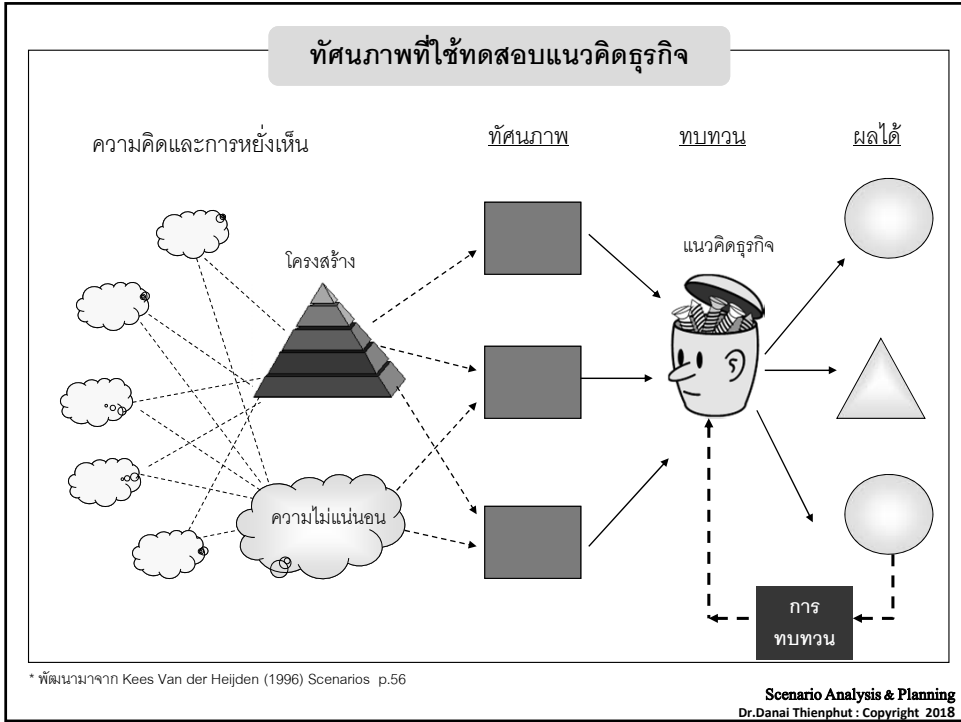


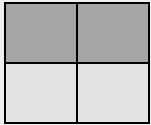
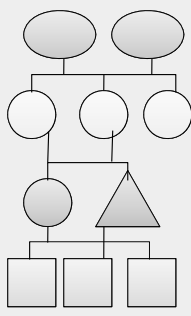
Investment Ideas

\*Ralston, B. & Wilson, A. (2006).

Scenario Analysis & Planning  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018





Scenarios 2x2 Matrix	Obj. - Strategies	Strategy Map	BSC & KPIs		
			Corporate Plan		Corporate KPIs
			Long-term	Short-term	
 <ul style="list-style-type: none"> <li>- ความท้าทาย</li> <li>- ความได้เปรียบ</li> </ul> <p>ในการแข่งขัน</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- โอกาสสร้าง</li> </ul> <p>นวัตกรรม</p>	<p>F _____</p> <p>C _____</p> <p>I _____</p> <p>L _____</p>				

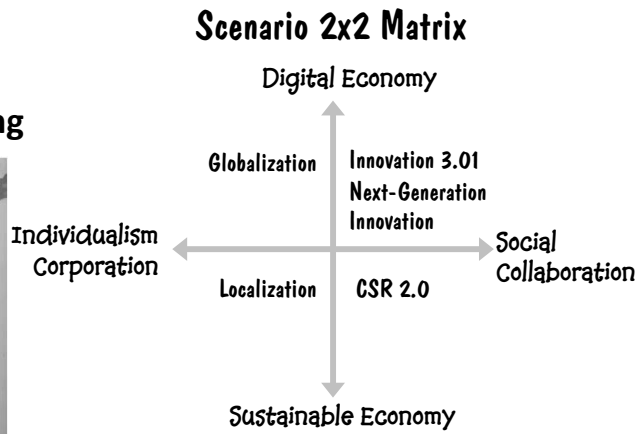
**Scenario Analysis & Planning**  
Dr. Danai Thienphut : Copyright 2018

### Workshop : ฝึกปฏิบัติ การจัดทำ “Scenario Planning ”



Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

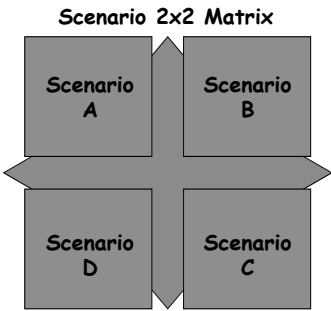
### การฝึกปฏิบัติจัดทำ Scenario Planning



### WORKSHOP : SCENARIO PLANNING

Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

# SCENARIO PLANNING



## WORKSHOP

การวางแผนทัศนภาพ มีหัวใจสำคัญอยู่ที่

- การวิเคราะห์แนวโน้ม (Trends Analysis) ที่เป็น แรงผลักดัน (Driver) หรือมีผลกระทบสูง ( High Impact) กับการดำเนินการขององค์กร
- สามารถ นำสิ่งที่ไม่แน่นอน (Uncertainties) มาจัดกลุ่มสร้างเมทริกซ์ ทัศนภาพแบบ 2 X 2

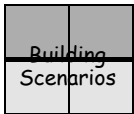
Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

# PRACTICAL STEPS IN SCENARIO PLANNING



6 Strategies Design  
ทบทวนวิสัยทัศน์ภารกิจ และ ยุทธศาสตร์ หรือออกแบบกลยุทธ์

Test Options 5 วิเคราะห์และอภิปรายการปฏิบัติที่มี ศักยภาพและผลกระทบของทัศนภาพ ตามที่ได้วิเคราะห์ทางเลือกไว้



4 Generate Options  
พิจารณาทางเลือกที่มีอยู่ภายในกับทัศนภาพ-นวัตกรรม บริการใหม่ โครงการหรือโอกาส

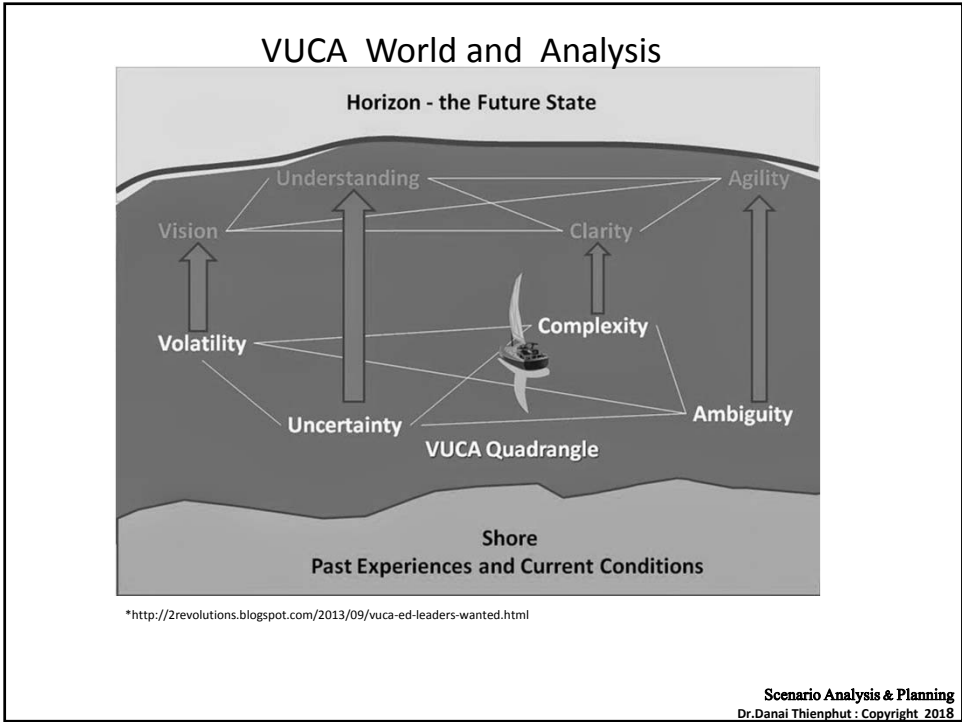
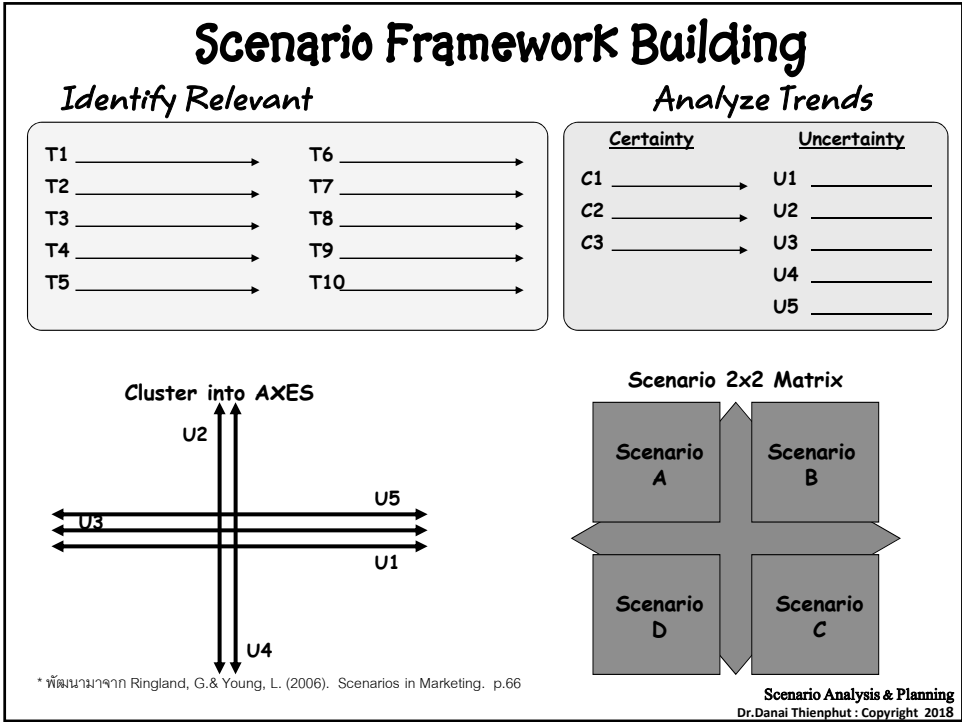
3 ใช้ผลได้จาก 1 2 สร้างทัศนภาพที่ต้องการสำรวจ

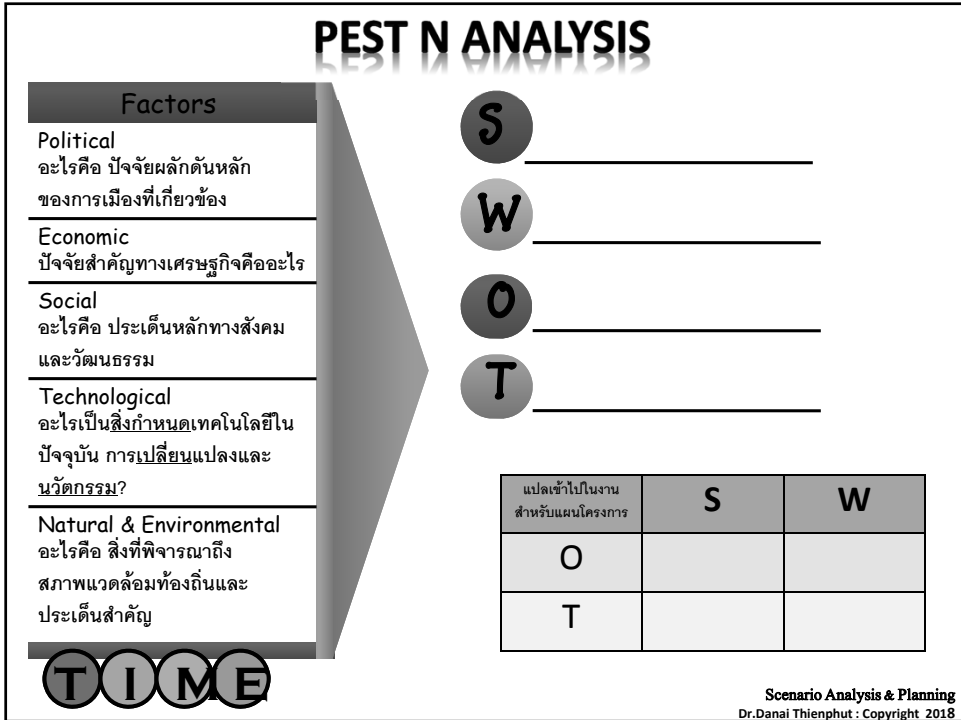
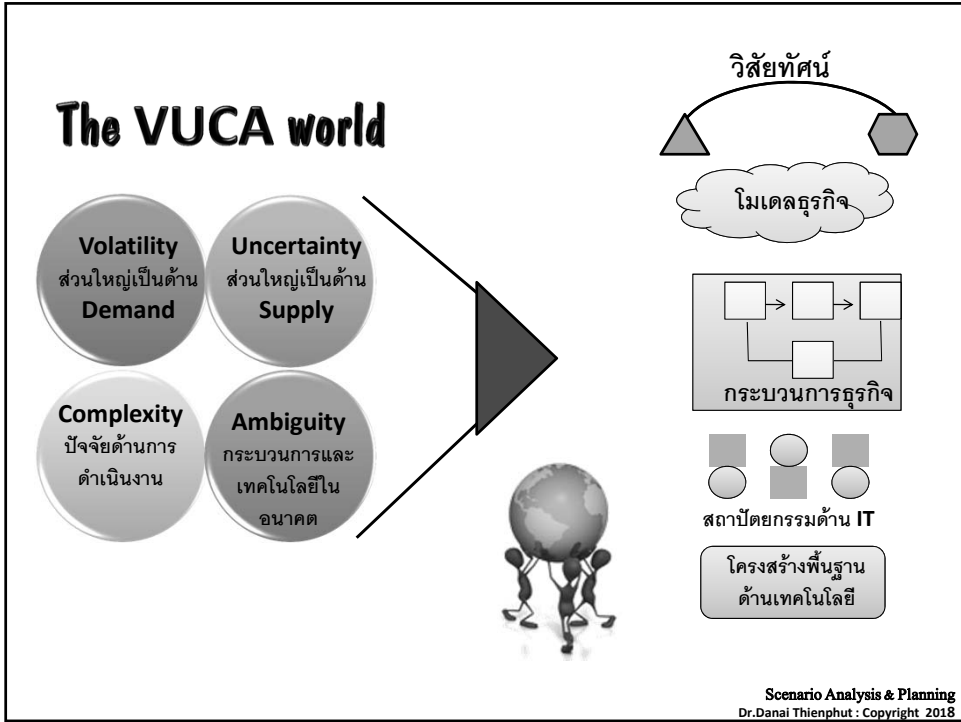
2 Trend ANALYSIS  
วิเคราะห์แรงขับเคลื่อนภายนอกในการดำเนินงานและพิจารณาความกดดันที่มี

1 SCOPING  
คำถามหรือประเด็นอะไรที่ท่านต้องการคำตอบ



Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018





### แบบฟอร์มการวิเคราะห์ทัศนภาพ

Trends	Impact (1)	Weight (2)	Product (1) x(2)
C			
U			

Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018

Tool

**Uncertainty-Importance Matrix**

Uncertainty

	แรงผลักดันที่มี คุณค่าสูง
Unimportant	Important
แรงผลักดัน ไม่ใช้	หมายเหตุ: แรงผลักดันที่ควรรวม ในทัศนภาพทั้งหมด
Certainty	

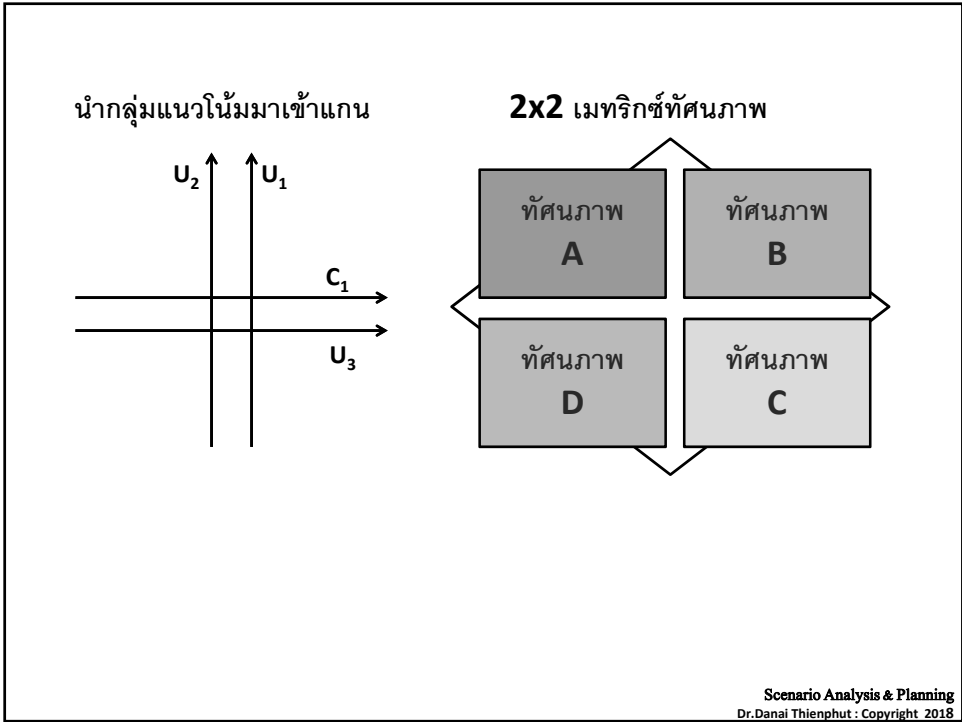
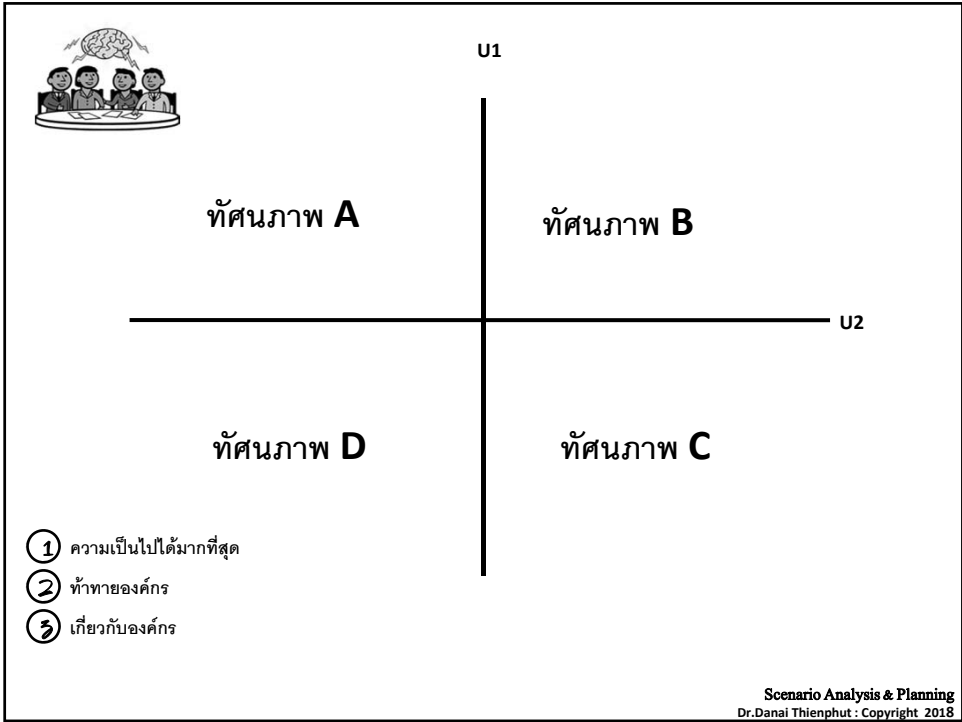
P  
E  
S  
T  
I  
N

Trends Analysis	Impact (1)	Weight (2)	Product (1)x(2)
Certainty			
C1			
C2			
C3			
Uncertainty			
U1			
U2			
U3			
U4			
U5			

**\* แรงผลักดัน (Drivers)**

- ควรเป็นตัวแปรที่อาจเกิดหรือไม่เกิด
- สร้างผลได้ทางเลือกที่มีนัยสำคัญ เช่น มีศักยภาพในการเปลี่ยนแปลงการบริการให้สมบูรณ์
- สนใจแรงผลักดันที่ไม่แน่นอนและสำคัญมาก

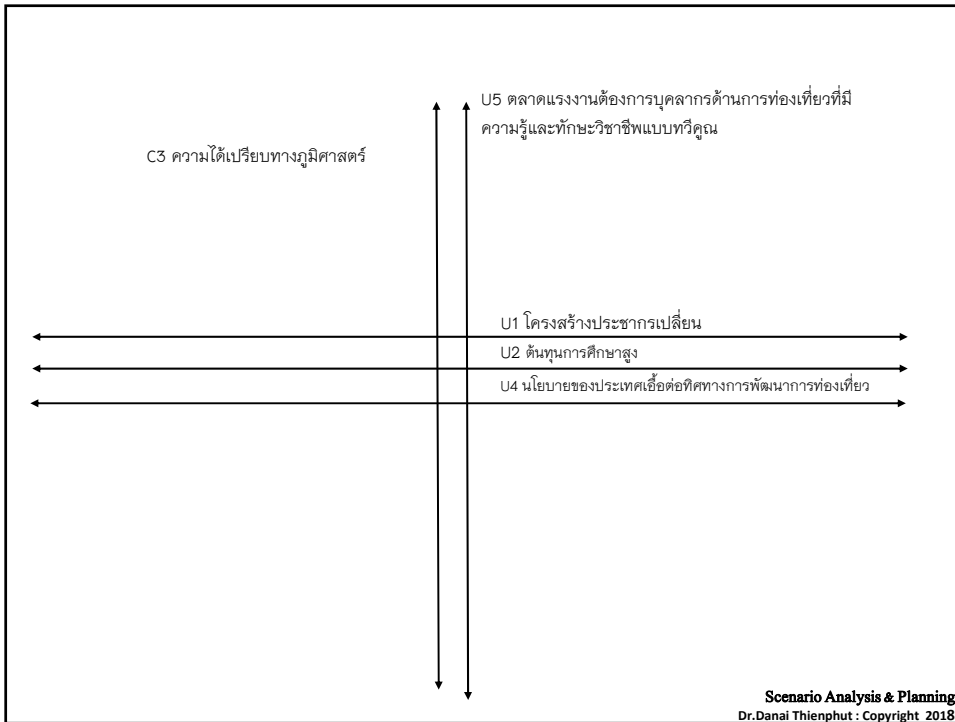
Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018



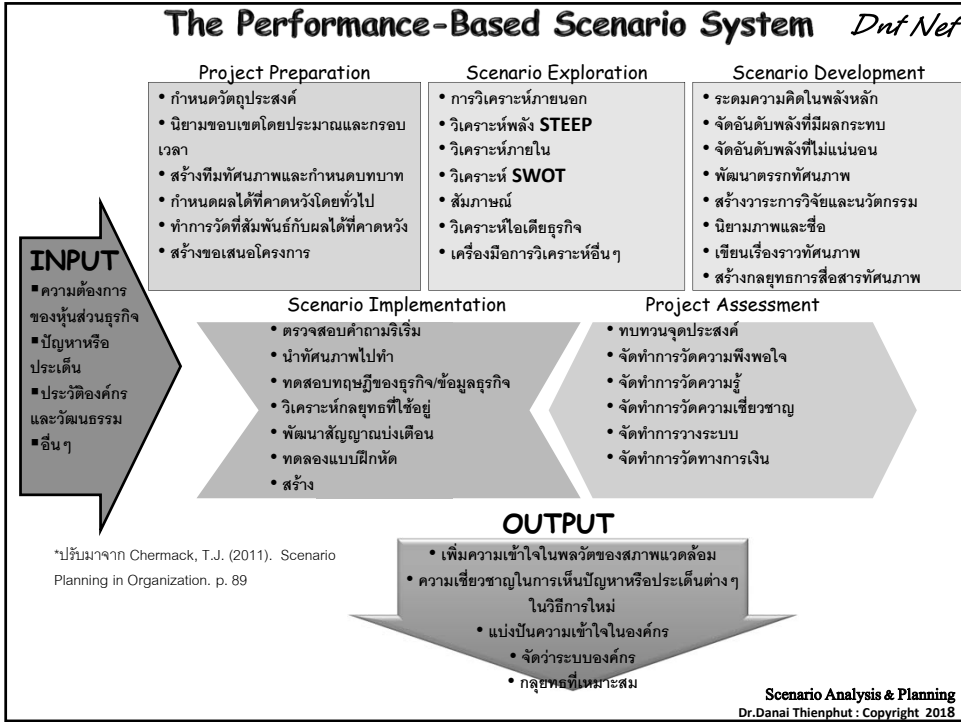
### แบบฟอร์มการวิเคราะห์ทัศนภาพ

Trends	Impact (1)	Weight (2)	Product (1) x (2)
C1 การพัฒนาระบบไอทีไม่ทันสมัย และไม่รองรับการพัฒนาใหม่ ๆ ตลอดจน อุปกรณ์มีปริมาณไม่เพียงพอและไม่มีประสิทธิภาพ	5	40	200
C2 รูปแบบการท่องเที่ยวทางเลือกมีความหลากหลาย	3	40	120
C3 ความได้เปรียบทางภูมิศาสตร์ เป็นแหล่งท่องเที่ยวที่มีชื่อเสียงระดับโลก	2	20	40
U1 โครงสร้างประชากรเปลี่ยน	2	20	40
U2 ต้นทุนการศึกษาสูง เนื่องจากมีค่าใช้จ่าย ค่าครองชีพ และค่าแรงเพิ่มขึ้น	2	20	40
U3 ขาดนวัตกรรมที่ผ่านกระบวนการวิจัย	1	20	20
U4 นโยบายของประเทศเอื้อต่อทิศทางการพัฒนาการท่องเที่ยว	2	20	40
U5 ตลาดแรงงานต้องการบุคลากรด้านการท่องเที่ยวที่มีความรู้และทักษะวิชาชีพแบบทวิคุณ	3	20	60

Scenario Analysis & Planning  
Dr.Danai Thienphut : Copyright 2018







## ขอขอบคุณในความสนใจ



**ดร. ดนัย เทียนพุด**

Line ID: thailand081  
 email: drdanait@gmail.com  
 www.facebook.com/groups/dntthailand